Area Sales Manager - Dealer Accounts (UTK & GT Belt)

หน้าที่ความรับผิดชอบในงานของคุณ

Responsible for sales, collection, BTL activities, market development and all after sales functions for replacement market for the specified territory., drive profitable growth and work closely with regional managers and all the other internal as well as external stake holders.

โปรไฟล์ของคุณ

Academic degree (bachelor or higher)/MBA or any other equivalent

Preferably 4-5 years of job experience in channel/retail management function

ข้อเสนอของเรา

Ready to drive with Continental? Take the first step and fill in the online application.

เกี่ยวกับเรา

Continental India Private Limited

รหัสตำแหน่งงาน

REF99615N

ที่ตั้ง

Faridabad

ระดับความเป็นผู้นำ

Leading Self

ความยืดหยุ่นในการทำงาน

ทำงานในบริษัท

เวลาทำงาน

งานเต็มเวลา

นิติบุคคล

Continental India Private Limited