# Area Sales Manager Dealer Account-Mangalore

## หน้าที่ความรับผิดชอบในงานของคุณ

Responsible for sales, collection, BTL activities, market development and all after sales functions for replacement market for the specified territory., drive profitable growth and work closely with regional managers and all the other internal as well as external stake holders.

## โปรไฟล์ของคุณ

Academic degree (bachelor or higher)/MBA or any other equivalent

Preferably 6-9 years of job experience in channel/retail management function

## ข้อเสนอของเรา

English, Kannada & Tullu will be preferable

Ready to drive with Continental? Take the first step and fill in the online application.

## เกี่ยวกับเรา

Continental India Pvt Ltd.,

รหัสตำแหน่งงาน

**REF99590F**

ที่ตั้ง

**Faridabad**

ระดับความเป็นผู้นำ

**Leading Self**

ความยืดหยุ่นในการทำงาน

ทำงานนอกสถานที่และที่บริษัท

เวลาทำงาน

งานเต็มเวลา

นิติบุคคล

**Continental India Private Limited**