IN_Area Sales Manager Dealer Accounts_Chennai 3

หน้าที่ความรับผิดชอบในงานของคุณ

Responsible for driving sales growth, collections, BTL activities, market development, and all after-sales functions, including warranty and claim support, for the replacement market within the assigned territory. The role will focus on delivering profitable growth, strengthening dealer relationships, expanding market coverage, and increasing Market penetration by adding New Dealer network. The incumbent will work closely with Regional Managers and collaborate with internal and external stakeholders to ensure effective business execution, channel development, and achievement of organizational objectives.

โปรไฟล์ของคุณ

Academic degree (bachelor or higher)/MBA or any other equivalent.

Preferably 6-9 years of job experience in channel/retail management function.
Min. 2 to 3 years experience in Tire industry & PLT product is mandatory.

ข้อเสนอของเรา

Fluent in English, Local language Tamil is required.

Ready to drive with Continental? Take the first step and fill in the online application.

เกี่ยวกับเรา

Continental India Pvt. Ltd.

รหัสตำแหน่งงาน

REF99589F

ที่ตั้ง

Faridabad

ระดับความเป็นผู้นำ

Leading Self

ความยืดหยุ่นในการทำงาน

ทำงานนอกสถานที่และที่บริษัท

เวลาทำงาน

งานเต็มเวลา

นิติบุคคล

Continental India Private Limited