(Senior) Area Sales Manager Fleet - Dresden / Erfurt / Halle / Leipzig (m/w/d) - REF99377R

Descrição da função

Werden Sie Teil unseres Teams der Vergölst GmbH – als (Senior) Area Sales Manager Fleet (m/w/divers) in der Region Dresden / Erfurt / Halle / Leipzig!
Für das Vertriebsgebiet Ost suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen engagierten (Senior) Area Sales Manager Fleet (m/w/d),
der unsere Großkunden im Flottengeschäft kompetent betreut und neue Geschäftspotenziale erschließt.

- Kontinuierliche Akquisition und Betreuung von Großkunden im gesamten Vertriebsgebiet, einschließlich Endverbrauchern, Filialunternehmen, Konzernzentralen und Tochtergesellschaften
- Aufbau langfristiger Kundenbeziehungen mit Fokus auf die Vermarktung von Konzernprodukten
- Durchführung und Auswertung von Fleetchecks sowie technische Betreuung der Kundenflotten in enger Abstimmung mit Continental
- Kontrolle von Planungswerten, Deckungsbeiträgen und Umsatzentwicklungen zur Sicherstellung der Zielerreichung
- Verantwortung für die Einhaltung von Kreditlimits sowie das Forderungsmanagement im zugewiesenen Kundenbereich
- Sicherstellung der Zusammenarbeit mit Fachbereichen, Regionen und Zentralabteilungen durch kontinuierlichen Informationsaustausch

Requisitos

- Abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung oder vergleichbare Qualifikation
- Mehrjährige Erfahrung im Außendienst, vorzugsweise in der Reifen-, Automotive- oder Flottenbranche
- Detaillierte Branchenkenntnisse wünschenswert
- Erfahrungen im Kundenkontakt
- Grundlegende EDV-Kenntnisse und Affinität für vielfältige EDV-Anwendungen
- Verhandlungssichere Deutsch- und sehr gute Englischkenntnisse
- Verhandlungsgeschick und sicheres Auftreten beim Kunden
- Unternehmerisches Handeln, Durchsetzungsfähigkeit, Kommunikationsfähigkeit
- Strukturierte und organisatorische Fähigkeiten sowie ausgeprägte Teamfähigkeit
- Führerschein Klasse B
- Wohnort innerhalb des Vertriebsgebiets wünschenswert

Die Bewerbungen von schwerbehinderten Menschen sind willkommen.

O que oferecemos

Identificação da vaga
REF99377R

Área funcional
Marketing and Sales

Local
Halle (Saale)

Nível de liderança
Leading Self

Modalidade de trabalho
Remote Job

Horário de trabalho
Full Time

Contato
Dana Brötje

Pessoa jurídica
Vergölst GmbH

- **Attraktive Vergütung:** Sie erhalten ein Gehalt auf Basis des Haustarifvertrags, inklusive tariflicher Jahresleistung und Urlaubsgeld – transparent, fair und zukunftssicher.
- **Leistung zahlt sich aus:** Neben Ihrem Grundgehalt erwartet Sie eine attraktive variable Vergütung, die Ihren Erfolg belohnt.
- **Flexibles Arbeiten:** Profitieren Sie von einer monatlichen Homeoffice-Pauschale für Ihre Arbeit von zu Hause.
- **Mobil unterwegs:** Sie erhalten einen Dienstwagen, damit Sie flexibel und komfortabel zu Ihren Kundenterminen gelangen.
- **Flexibilität, die zu Ihrem Leben passt:** Die Position ist grundsätzlich in Vollzeit vorgesehen. Gleichzeitig sind wir offen für individuelle Teilzeitlösungen, sofern diese mit den Anforderungen der Rolle vereinbar sind. Mit flexiblen Arbeitszeiten, mobilem Arbeiten und Sabbaticals finden wir gemeinsam ein für Sie passendes Arbeitsmodell.
- **Erholungszeit, die wirklich zählt:** Freuen Sie sich auf 30 Tage bezahlten Urlaub pro Jahr
- **Zukunft sichern:** Mit unserer betrieblichen Altersvorsorge investieren wir schon heute in Ihre finanzielle Sicherheit von morgen.
- **Karriere mit Perspektive:** Wir unterstützen Sie darin, Ihre Karriere aktiv selbst voranzutreiben mit individuellen Weiterbildungsangeboten, Bereitstellung von Lernplattformen wie LinkedIn Learning und vielfältigen Aufstiegsmöglichkeiten.
- **Sonderkonditionen für Mitarbeitende:** Profitieren Sie von attraktiven Rabatten und einem breiten Spektrum an Mitarbeiter-Benefits.
- **Fit bleiben – deutschlandweit:** Mit unserem breiten Angebot an gesundheitsfördernden Maßnahmen bleiben Sie aktiv – egal, wo Sie gerade sind via Hansefit.
- **Nachhaltig mobil sein:** Nutzen Sie unser JobRad-Leasing und sichern Sie sich Ihr Wunsch-Fahrrad zu günstigen Konditionen – für mehr Fitness, Klimaschutz und Freude am täglichen Weg zur Arbeit.
- **Unterstützung, wenn es darauf ankommt**: Mit dem Fürstenberg Institut steht Ihnen ein vertraulicher externer Ansprechpartner zur Seite – für professionelle Beratung und Unterstützung bei privaten wie beruflichen Herausforderungen.
- **Ein Arbeitsumfeld, das Vielfalt lebt:** Freuen Sie sich auf ein diverses und internationales Umfeld.

Weitere Informationen zu den Mitarbeiter-Benefits, die Sie bei Continental erwarten, finden Sie hier. Wenn Sie mehr über unseren Standort erfahren wollen, besuchen Sie gerne unsere Standortseite: Hannover Unternehmenszentrale

Vielfalt, Inklusion und Zugehörigkeit sind uns wichtig und machen uns als Unternehmen stark und erfolgreich. Wir bieten allen Chancengleichheit – unabhängig von Alter, Geschlecht, Nationalität, kultureller Herkunft, Behinderung, Religion, Weltanschauung oder sexueller Orientierung.

Wenn dies perfekt zu Ihnen passt und Sie sich mit unseren Grundwerten (**Vertrauen, Verbundenheit, Freiheit und Gewinnermentalität**) identifizieren, freuen wir uns auf Ihre Bewerbung.

#LI-TS1

Sie wollen mit uns Gas geben? Starten Sie durch und bewerben Sie sich jetzt!

Quem somos

Continental ist ein führender Reifenhersteller und Industriespezialist. Das 1871 gegründete Unternehmen erzielte 2025 einen Umsatz von 19,7 Milliarden Euro und beschäftigt aktuell rund 78.000 Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter in 54 Ländern und Märkten.

Mit einem Netzwerk von über 450 Standorten sichert Vergölst bundesweit die Mobilität der Kunden. 1926 in Aachen gegründet, ist der älteste Reifenfachhandel Deutschlands stetig gewachsen und hat sich mittlerweile als Spezialist für Reifen und Autoservice-Dienstleistungen etabliert. Seit 1974 ist Vergölst Teil des Continental Konzerns. Heute erwirtschaften rund 1.900 Mitarbeiter in ganz Deutschland einen jährlichen Umsatz von 330 Millionen Euro.