Técnico Comercial - Gestor de contratos de Flotas

담당 업무

Oferta de Empleo: Fleet Services & Conti360 Specialist

¿Te apasiona el sector de las flotas, la gestión de servicios y la optimización del rendimiento de neumáticos? Buscamos un/a profesional dinámico/a y orientado/a al cliente para incorporarse a nuestro equipo y desempeñar un papel clave en la gestión y desarrollo de soluciones para grandes flotas.

Tu misión

Serás responsable de gestionar nuestros contratos de neumáticos y servicios con flotas de vehículo industrial en las distintas modalidades (Coste por kilómetro, Pay&Go) , garantizando una excelente ejecución operativa y contribuyendo al crecimiento del negocio mediante la colaboración en renovaciones contractuales y acciones comerciales.

Responsabilidades principales

- Gestionar y administrar los contratos asegurando su correcto seguimiento y cumplimiento.
- Colaborar en los procesos de **renovación de contratos** y apoyar iniciativas de desarrollo de negocio y ventas.
- Realizar **PPM (Product Performance Monitoring)** de nuestros productos y de la competencia, analizando el rendimiento y proponiendo acciones de mejora.
- Llevar a cabo **Fleet Checks**, proporcionando inspección técnica y asistencia especializada a clientes.
- Gestionar el programa **Rubber Bank**, optimizando el aprovechamiento y control de activos.
- Supervisar la **gestión de carcasas**, garantizando la trazabilidad y el máximo valor del ciclo de vida del neumático.
- Impulsar la **formación y soporte operativo a la red** en todos los procesos relacionados con nuestro programa de gestión de flotas Conti360.
- Desarrollar, implantar y realizar el seguimiento de los **protocolos de trabajo definidos con cada cliente de flotas**, asegurando la excelencia operativa y la satisfacción del cliente.

직무-아이디
REF98465Q

모집 분야
영업 마케팅

지사
Zona Norte de España

리더십 레벨
Leading Self

근무 유형
Remote Job

근무 시간
Full time

이름
Elisa Fernández

법률 고지
Continental Tires Espana S.L.

지원자 프로필

Perfil que buscamos

- Experiencia en gestión de flotas de vehículos industriales, neumáticos, servicios de movilidad o sectores relacionados.
- Conocimientos técnicos sobre neumáticos y operaciones de mantenimiento de flotas.
- Capacidad analítica para interpretar indicadores de rendimiento y elaborar propuestas de mejora.
- Habilidades de comunicación, formación y gestión de relaciones con clientes y redes de servicio.
- Orientación al cliente, capacidad organizativa y enfoque en resultados.
- Disponibilidad para desplazamientos y visitas a clientes cuando sea necesario.

처우 조건

¿Qué ofrecemos?

Incorporación a una compañía líder en su sector.
Posición con alto nivel de interacción con clientes estratégicos.
Desarrollo profesional en un entorno dinámico e innovador.
Formación continua y oportunidades de crecimiento.
Participación directa en proyectos que impactan en la eficiencia y rentabilidad de grandes flotas.

Si te motiva combinar la gestión técnica, la atención comercial y el desarrollo de negocio, queremos conocerte.

Ready to drive with Continental? Take the first step and fill in the online application.

기업 소개

Continental es un fabricante líder de neumáticos y especialista en el sector. Fundada en 1871, la empresa generó unas ventas de 19 700 millones de euros en 2025 y actualmente cuenta con unos 78 000 empleados en 54 países y mercados.

Las soluciones del sector de negocio de neumáticos hacen que la movilidad sea más segura, inteligente y sostenible. Su cartera premium abarca neumáticos de turismo, camión, autobús, agrícolas y vehículos de dos ruedas, así como soluciones y servicios inteligentes para flotas y talleres de mantenimiento de vehículos. Continental ofrece las máximas prestaciones y rendimiento desde hace más de 150 años y es uno de los mayores fabricantes de neumáticos del mundo. En el ejercicio fiscal 2025, el sector de negocio de neumáticos generó unas ventas de 13.800 millones de euros, emplea a más de 55.000 empleados en todo el mundo y cuenta con 19 centros de producción y 16 de investigación, desarrollo e innovación.