

## Consultor Comercial Frotas (Pesados) (m/f), Norte

### Vos activités

Integrando a Direção Comercial, terá como principais responsabilidades acompanhar e gerir o grupo de clientes e assegurar a sua satisfação, na zona Centro do País.

- Gerir e desenvolver a carteira de clientes, incluindo a Rede de Parceiros Conti360º e frotas, garantindo acompanhamento regular e propostas comerciais ajustadas a cada necessidade.
- Atuar como ponte operacional e comercial entre os agentes Conti360º e os clientes de frota, assegurando alinhamento, fluidez de comunicação e resolução eficiente de temas comuns.
- Identificar novas oportunidades de negócio no território atribuído, contribuindo para o crescimento sustentável da operação.
- Compreender as necessidades técnicas e operacionais de cada cliente, recomendando soluções do portefólio Continental de forma consultiva.
- Assegurar o acompanhamento contínuo dos clientes, com uma abordagem baseada em confiança, proximidade e suporte técnico-comercial.
- Gerir interações entre múltiplos canais (parceiros, frota, equipas internas), demonstrando capacidade de gestão de conflitos e alinhamento de expectativas.

### Votre profil

#### REQUISITOS :

- Formação superior (preferencialmente Engenharia ou Gestão), ou experiência equivalente em contextos técnicos/comerciais.
- Experiência comprovada em funções comerciais no setor de pesados, frotas, logística ou mobilidade.
- Elevada orientação para o cliente, com visão estratégica do mercado e sensibilidade comercial.
- Capacidade sólida de relação com múltiplos stakeholders.
- Competência no uso de ferramentas digitais e colaborativas (Microsoft 365, Teams, CRM, dashboards analíticos).
- Excelente comunicação, negociação e capacidade de influência.
- Perfil dinâmico, autónomo, resiliente e com forte sentido de responsabilidade.
- Disponibilidade para deslocações frequentes.
- Residência preferencial na região Centro, idealmente entre os distritos de Viseu e Leiria.

### Notre offre

O que oferecemos:

- Integração num ambiente de trabalho desafiante e internacional;
- Contrato de trabalho local com um pacote de remuneração e



Référence

**REF93683Z**

Domaine fonctionnel

**Marketing and Sales**

Site

**Lousado**

Niveau de leadership

**Leading Self**

Flexibilité du poste

**Hybrid Job**

Unité légale

**Continental Pneus S.A.**

benefícios atrativo;

- Estilo de trabalho ágil e colaborativo;
- Formação profissional contínua e excelentes oportunidades de desenvolvimento pessoal e profissional

Pront@ para se juntar à equipa Continental? Candidate-se!

## **A propos de nous**

A Continental é um dos principais fabricantes de pneus e especialista da indústria. Fundada em 1871, a empresa gerou vendas de 39,7 mil milhões de euros em 2024 e emprega atualmente cerca de 95.000 pessoas em 54 países e mercados.

As soluções de pneus do grupo tornam a mobilidade mais segura, inteligente e sustentável. O seu portefólio premium abrange pneus para automóveis, camiões, autocarros, veículos de duas rodas e aplicações especiais, bem como soluções e serviços inteligentes para frotas e retalhistas de pneus. A Continental tem vindo a oferecer desempenho de topo há mais de 150 anos e é um dos maiores fabricantes de pneus do mundo. Em 2024, a divisão de Pneus gerou vendas de 13,9 mil milhões de euros. Emprega mais de 57.000 pessoas em todo o mundo e conta com 20 unidades de produção e 16 centros de desenvolvimento.