

## Head of Sales (m/w/d)

### Vos activités

- Disziplinarische und fachliche Führung der Vertriebsmannschaft inkl. Ergebnisverantwortung
- Realisierung von vereinbarten Absatz-, Erlös- und Deckungsbeitragszielen
- Weiterentwicklung des Sales Teams entsprechend der aktuellen Transformationen
- Erarbeitung und Etablierung von neuen Vertriebsstrategien und entsprechender Maßnahmen unter Durchführung von Marktanalysen
- Erkennen und Evaluieren von Kundenpotentialen zur Erreichung der Geschäftsziele bzw. zur Erschließung neuer Märkte
- Enge Zusammenarbeit innerhalb der Geschäftsleitung zur Gewährleistung des Wachstums im Verantwortungsbereich und zur Erreichung der Geschäftsziele
- Akquisition und Unterstützung bei der Betreuung von Groß-/Neukunden in allen Bereichen sowie Erschließung neuer Geschäftsfelder
- Sicherstellung des Know-hows des Vertriebsteams zur Durchführung und Verbesserung der Geschäftstätigkeit
- Sicherstellung einer erfolgsorientierten Preispolitik

### Votre profil

- Abgeschlossenes kaufmännisches oder technisches Studium oder vergleichbare, in der Praxis erworbene Kenntnisse
- Mehrjährige Erfahrung im Vertrieb mit nachweisbaren Erfolgen
- Branchenkenntnisse in der Automobil- oder Reifenindustrie sind von Vorteil
- Erfahrung in Projekt- und Prozessmanagement wünschenswert
- Umfangreiche Führungserfahrung sowie ausgeprägte Leadership-Kompetenzen
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift

### Notre offre

- Eine umfangreiche und spannende Aufgabe in einem dynamischen und ergebnisorientierten Arbeitsumfeld mit hoher Eigenverantwortung
- Bereitstellung eines Firmenwagens (auch zur privaten Nutzung)
- Flexible Arbeitszeit inkl. Home Office Möglichkeit
- Ein sicherer Arbeitsplatz in einem internationalen Unternehmen
- Sonderkonditionen für Mitarbeitende
- Geboten wird ein Brutto-Monatsgehalt nach KV Handel mit Bereitschaft zur Überzahlung je nach Qualifikation und Berufserfahrung.

Sie wollen mit uns Gas geben? Starten Sie durch und bewerben Sie sich



Référence  
**REF93020W**

Domaine fonctionnel  
**Marketing and Sales**

Site  
**Wiener Neudorf**

Niveau de leadership  
**Leading Leaders**

Flexibilité du poste  
**Hybrid Job**

Nom du contact  
**HR Team BestDrive Austria GmbH**

Unité légale  
**BestDrive Austria GmbH**

jetzt!

## **A propos de nous**

BestDrive Austria ist eine Tochtergesellschaft der Continental AG und betreibt unter dem Namen BestDrive by Continental über 55 Werkstätten österreichweit. Damit sind wir nicht nur der größte Reifenfachhändler Österreichs, sondern auch führender Anbieter im Bereich Autoservice für Privat- und Firmenkunden. Egal ob Reifen- oder Autoservices – wir stehen für erstklassige Qualität. Werden auch Sie jetzt Teil unseres Erfolgs-Teams!