

Werkstudent Sales Operations (m/w/d) - REF92498A

Descrição da função

Ab **sofort** suchen wir dich als Werkstudenten (m/w/d) für unser Sales Operations Team für eine Dauer von **6 - 12 Monaten** und eine wöchentliche Arbeitszeit von **20 Stunden**, um uns tatkräftig zu unterstützen.

Wir werden dich größtenteils **vor Ort in Hannover** brauchen. **Mobiles Arbeiten** in Abstimmung mit dem Vorgesetzten möglich.

Deine Aufgaben:

- **Unterstützung des Vertriebsteams im operativen Tagesgeschäft** sowie bei gezielten lokalen Akquiseprojekten
- **Selektion und Aufbereitung von Daten** aus unserem CRM-System zur Unterstützung laufender Akquiseprojekte
- **Eigenständige telefonische Kundenakquise (Kaltakquise)** zur Anbahnung neuer und Reaktivierung alter Kundenbeziehungen
- **Unterstützung des Vertriebsteams** bei der (Nach-) Bearbeitung und Pflege von CRM-Daten zu den Akquiseprojekten
- Durchführung von Qualitätskontrollen und Bereinigung von Kundendaten im CRM
- **Erstellung von Auswertungen und Reports** zur Erfolgskontrolle durchgeführter Maßnahmen

Requisitos

Du fragst dich, ob du für die Werkstudententätigkeit im Bereich Sales Operations geeignet bist? Hier sind wichtige Qualifikationen, die wir suchen:

- Eingeschriebener Student (m/w/d), idealerweise mit erster Erfahrung im Bereich CallCenter oder Kundentelefonie
- Kommunikationsstärke und Freude am telefonischen Kundenkontakt
- Grundkenntnisse in **Datenanalyse** und idealerweise erste Erfahrung mit einem CRM-System.
- Sicherer Umgang mit **MS Office**, insbesondere Excel (Pivot, Formeln)
- Analytisches Denkvermögen, strukturierte Arbeitsweise und hohe Genauigkeit
- Teamorientierung und Eigeninitiative.

Bitte denk daran, deine **aktuelle Immatrikulationsbescheinigung** ebenso wie deinen **aktuellen Notenspiegel** hochzuladen, da diese für die Bearbeitung Ihrer Bewerbung zwingend erforderlich sind!

Wenn du nicht aus dem EU-Raum kommst, sende uns auch bitte deinen gültigen **Aufenthaltstitel** und deine **Arbeitsgenehmigung** inklusive Zusatzblatt zu.

Die Bewerbungen von schwerbehinderten Menschen sind willkommen.



Identificação da vaga
REF92498A

Área funcional
Marketing and Sales

Local
Hannover

Contato
Christian Stolzenburg

Pessoa jurídica
Vergölst GmbH

O que oferecemos

- Ein vielseitiges und **abwechslungsreiches Aufgabengebiet** in einem motivierten Team, in dem du schnell Verantwortung übernehmen kannst und so ein wertvolles Mitglied unseres Teams bist
- Dein Einsatz bei uns wird **fair vergütet**: Wir wissen, dass deine Arbeit wertvoll ist und möchten sicherstellen, dass du angemessen entlohnt wirst
- Wir bieten dir **flexible Arbeitszeiten** mit hybriden Arbeitsmodellen, bei denen du die Möglichkeit hast, gelegentlich auch von zu Hause aus zu arbeiten, denn wir wissen, wie wichtig das Zusammenspiel von Privat- und Berufsleben ist
- Du wirst von unseren **erfahrenen Fachkräften** qualifiziert betreut, um dein fachliches Wissen und deine praktischen Fähigkeiten zu verbessern
- Profitiere von einer Vielzahl an Rabatten und Ermäßigungen über unsere **Corporate Benefits** für verschiedene Marken, von Mode bis hin zu Freizeitaktivitäten oder Technikprodukten
- Unser Standort ist zentral gelegen in der Nähe des Hannover Hauptbahnhofs und verfügt über **ein werkseigenes Parkhaus** zur kostenfreien Nutzung
- Als Mitarbeiterin oder Mitarbeiter hast du außerdem die Möglichkeit, ermäßigte Speisen in unserer **werkseigenen Kantine** zu genießen

Wenn du dich in unserer Stelle wiederfindest und Lust hast, mit uns an spannenden Projekten zu arbeiten, dann bewirb dich jetzt und werde Teil unseres Teams!

[Vielfalt, Inklusion und Zugehörigkeit](#) sind uns wichtig und machen uns als Unternehmen stark und erfolgreich. Wir bieten allen Chancengleichheit – unabhängig von Alter, Geschlecht, Nationalität, kultureller Herkunft, Behinderung, Religion, Weltanschauung oder sexueller Orientierung.

Sie wollen mit uns Gas geben? Starten Sie durch und bewerben Sie sich jetzt!

Quem somos

Continental entwickelt wegweisende Technologien und Dienste für die nachhaltige und vernetzte Mobilität der Menschen und ihrer Güter. Das 1871 gegründete Technologieunternehmen bietet sichere, effiziente, intelligente und erschwingliche Lösungen für Fahrzeuge, Maschinen, Verkehr und Transport. Continental erzielte 2024 einen vorläufigen Umsatz von 39,7 Milliarden Euro und beschäftigt aktuell rund 190.000 Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter in 55 Ländern und Märkten.

Mit einem Netzwerk von über 450 Standorten sichert Vergölst bundesweit die Mobilität der Kunden. 1926 in Aachen gegründet, ist der älteste Reifenfachhandel Deutschlands stetig gewachsen und hat sich mittlerweile als Spezialist für Reifen und Autoservice-Dienstleistungen etabliert. Seit 1974 ist Vergölst Teil des Continental Konzerns. Heute erwirtschaften rund 1.900 Mitarbeiter in ganz Deutschland einen jährlichen Umsatz von 330 Millionen Euro.