

(Junior) Area Sales Manager Ost (Dresden, Bautzen, Glauchau) bei der Vergölst GmbH (m/w/d) - REF91615H

Descrição da função

Wir suchen einen ergebnisorientierten Area Sales Manager (m/w/divers) zur Verstärkung unseres Teams in Hannover, Deutschland. In dieser Position sind Sie für die Verwaltung und das Wachstum von Großkunden in der ostdeutschen Region verantwortlich und konzentrieren sich dabei insbesondere auf Dresden, Glauchau und Bautzen. Diese Position bietet eine spannende Gelegenheit, das Geschäftswachstum voranzutreiben und starke Kundenbeziehungen in einem sich schnell entwickelnden Markt aufzubauen.

Tätigkeiten:

- Kontinuierliche Akquisition und Betreuung von Großkunden im gesamten Vertriebsgebiet, einschließlich Endverbrauchern, Filialunternehmen, Konzernzentralen und Tochtergesellschaften. Aufbau langfristiger Kundenbeziehungen mit Fokus auf die Vermarktung von Konzernprodukten
- Durchführung und Auswertung von Fleetchecks sowie technische Betreuung der Kundenflotten in enger Abstimmung mit Continental
- Kontrolle von Planungswerten, Deckungsbeiträgen und Umsatzentwicklungen zur Sicherstellung der Zielerreichung
- Verantwortung für die Einhaltung von Kreditlimits sowie das Forderungsmanagement im zugewiesenen Kundenbereich
- Sicherstellung der Zusammenarbeit mit Fachbereichen, Regionen und Zentralabteilungen durch kontinuierlichen Informationsaustausch

Requisitos

- Abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung oder vergleichbare Qualifikation
- Erste Außendienstserfahrung
- Detaillierte Branchenkenntnisse wünschenswert
- Kunden- und serviceorientiertes Verhalten
- Verhandlungsgeschick und sicheres Auftreten beim Kunden
- Unternehmerisches Handeln, Durchsetzungsfähigkeit, Kommunikationsfähigkeit
- Strukturierte und organisatorische Fähigkeiten sowie ausgeprägte Teamfähigkeit
- Grundlegende EDV-Kenntnisse und Affinität für vielfältige EDV-Anwendungen
- Führerschein Klasse B

Die Bewerbungen von schwerbehinderten Menschen sind willkommen.

O que oferecemos

Wenn Sie nicht gerade in unseren Filialen unterwegs sind, profitieren Sie



Identificação da vaga
REF91615H

Área funcional
Marketing and Sales

Local
Dresden

Nível de liderança
Leading Self

Modalidade de trabalho
Remote Job

Contato
Dana Brötje

Pessoa jurídica
Vergölst GmbH

von einer **Homeoffice-Regelung** mit entsprechender Ausstattung und Homeoffice-Pauschale. Für die Reisetätigkeit erwartet Sie ein **Dienstwagen**.

Darüber hinaus bieten wir **flexible Arbeitszeiten**, die Option des **grenzüberschreitenden Arbeitens** sowie **Sabbatical**-Möglichkeiten. Zudem haben Sie Anspruch auf Möglichkeiten der betrieblichen **Altersvorsorge**, 30 Urlaubstage pro Jahr sowie **Urlaubsgeld/Jahresleistungen**.

Sie wollen mit uns Gas geben? Starten Sie durch und bewerben Sie sich jetzt!

Quem somos

Mit einem Netzwerk von über 450 Standorten sichert Vergölst bundesweit die Mobilität der Kunden. 1926 in Aachen gegründet, ist der älteste Reifenfachhandel Deutschlands stetig gewachsen und hat sich mittlerweile als Spezialist für Reifen und Autoservice-Dienstleistungen etabliert. Seit 1974 ist Vergölst Teil des Continental Konzerns. Heute erwirtschaften rund 1.900 Mitarbeiter in ganz Deutschland einen jährlichen Umsatz von 330 Millionen Euro.