

Praktikum - B2B Marketing Team Sales & Systems Reifen Ersatzgeschäft Deutschland - REF90726A

Descrição da função

Hey, du bist auf der Suche nach einem spannenden Praktikum, bei dem du wertvolle Einblicke in die Arbeit des Marketing Teams Sales & Systems gewinnen kannst? Dann haben wir genau das Richtige für dich!

Ab **Mitte April 2026 oder später** suchen wir dich für unser Team für eine Dauer von **6 Monaten**, um uns bei diversen Marketingaktivitäten tatkräftig und mit vollem Engagement zu unterstützen.

Wir werden dich größtenteils **vor Ort in Hannover** brauchen. Aber wir verstehen auch, dass es Tage gibt, an denen du lieber von zuhause aus arbeiten möchtest. Daher finden wir gemeinsam eine Lösung, die für uns alle passt - **Remote-Arbeitszeiten** sind daher in Absprache mit deinem Vorgesetzten möglich.

Was erwartet dich bei uns:

- Du wirkst mit bei der Erstellung von Marketing-Konzepten in den unterschiedlichen Bereichen.
- Du unterstützt unsere Projektleiter bei der Planung und Umsetzung von Kundenprojekten.
- Du hilfst bei der Pflege und Weiterentwicklung unserer Online-Marketing-Tools.
- Du übernimmst Aufgaben zur Vorbereitung und Planung von Schulungs- und Trainingsevents.
- Du stimmst dich eigenständig mit Agenturen, Dienstleistern und internen Abteilungen zu verschiedenen Themen ab.
- Du hilfst bei der Durchführung von Sell-In- und Sell-Out-Maßnahmen sowie bei saisonalen Marketingkampagnen.
- Du begleitest uns im abwechslungsreichen Arbeitsalltag und nimmst an Kundenterminen, Meetings und Events teil.

Requisitos

Du fragst dich, ob du für das Praktikum im Bereich B2B Marketing Sales & Systems geeignet bist? Hier sind wichtige Qualifikationen, die wir suchen:

- Du studierst im Bereich Betriebswirtschaftslehre, Wirtschaftswissenschaften oder verwandter Studiengänge, damit du grundlegende Aspekte unseres Aufgabenbereichs mitbringst
- Wenn du bereits erste Erfahrungen im Bereich Marketing hast, wäre das super
- Du solltest mit MS Office vertraut sein und gute Kenntnisse in den gängigen Programmen mitbringen (insbesondere Excel und PowerPoint)



Identificação da vaga
REF90726A

Área funcional
Marketing and Sales

Local
Hanover

Contato
Christian Stolzenburg

Pessoa jurídica
Continental Reifen Deutschland GmbH

- Fließende Deutsch- und gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift sind für uns unbedingt notwendig

Neben diesen fachlichen Anforderungen suchen wir aber auch nach bestimmten Eigenschaften und Fähigkeiten:

- Du bist eine Person mit hoher Einsatzbereitschaft und Eigeninitiative und kannst dich für viele Themen begeistern
- Du bist eigenständig und engagiert und zeichnest dich durch eine sorgfältige und präzise Arbeitsweise mit hohem Verantwortungsbewusstsein aus
- Kreativität und Flexibilität sind für dich selbstverständlich und helfen dir dabei, unkonventionelle Lösungen zu finden
- Eine sehr gut ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit und Teamfähigkeit sind für uns besonders wichtig - schließlich müssen wir immer gemeinsam an Lösungen arbeiten

Bevor du deine Bewerbung abschickst, gibt es noch ein paar Dinge, an die du denken solltest: Wir benötigen deine aktuelle Immatrikulationsbescheinigung und deinen aktuellen Notenspiegel, um deine Bewerbung bearbeiten zu können.

Wenn du nicht aus dem EU-Raum kommst, sende uns auch bitte deinen gültigen Aufenthaltstitel und deine Arbeitsgenehmigung inklusive Zusatzblatt zu.

Die Bewerbungen von schwerbehinderten Menschen sind willkommen.

O que oferecemos

- Ein vielseitiges und **abwechslungsreiches Aufgabengebiet** in einem jungen und motivierten Team, in dem du schnell Verantwortung übernehmen kannst und so ein wertvolles Mitglied unseres Marketingteams bist
- Nimm an unserem **Studentenstammtisch** teil und tausche dich mit anderen Conti-Studierenden über diverse Themen aus
- Dein Einsatz bei uns wird **fair vergütet**: Wir wissen, dass deine Arbeit wertvoll ist und möchten sicherstellen, dass du angemessen entlohnt wirst
- Wir bieten dir **flexible Arbeitszeiten** mit hybriden Arbeitsmodellen, bei denen du die Möglichkeit hast, gelegentlich auch von zu Hause aus zu arbeiten, denn wir wissen, wie wichtig das Zusammenspiel von Privat- und Berufsleben ist
- Du wirst von unseren **erfahrenen Fachkräften** qualifiziert betreut, um dein fachliches Wissen und deine praktischen Fähigkeiten zu verbessern
- Unser Standort ist zentral gelegen in der Nähe des Hannover Hauptbahnhofs und verfügt über **ein werkseigenes Parkhaus** zur kostenfreien Nutzung

Wenn du dich in unserer Stelle wiederfindest und Lust hast, mit uns an spannenden Projekten zu arbeiten, dann bewirb dich jetzt und werde Teil unseres Teams!

[Vielfalt, Inklusion und Zugehörigkeit](#) sind uns wichtig und machen uns als Unternehmen stark und erfolgreich. Wir bieten allen

Chancengleichheit – unabhängig von Alter, Geschlecht, Nationalität, kultureller Herkunft, Behinderung, Religion, Weltanschauung oder sexueller Orientierung.

Sie wollen mit uns Gas geben? Starten Sie durch und bewerben Sie sich jetzt!

Quem somos

Continental entwickelt wegweisende Technologien und Dienste für die nachhaltige und vernetzte Mobilität der Menschen und ihrer Güter. Das 1871 gegründete Technologieunternehmen bietet sichere, effiziente, intelligente und erschwingliche Lösungen für Fahrzeuge, Maschinen, Verkehr und Transport. Continental erzielte 2024 einen Umsatz von 39,7 Milliarden Euro und beschäftigt aktuell rund 190.000 Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter in 55 Ländern und Märkten.

Der Unternehmensbereich Tires steht mit seinem Premiumportfolio im Pkw-, Lkw-, Bus-, Zweirad- und Spezialreifensegment für innovative Lösungen in der Reifentechnologie. Intelligente Produkte und Services rund um den Reifen sowie zur Förderung von Nachhaltigkeit runden das Produktportfolio ab.

Für den Fachhandel und das Flottenmanagement bietet Tires digitale Reifenüberwachungs- und -managementsysteme sowie weitere Dienstleistungen an, um Flotten mobil zu halten und deren Effizienz zu erhöhen. Mit ihren Reifen leistet Continental einen wesentlichen Beitrag zu sicherer, effizienter und umweltfreundlicher Mobilität.