

## Consultor de Vendas

หน้าที่ความรับผิดชอบในงานของคุณ

Gerir a carteira de clientes da Continental;

- Prospecção de parceiros comerciais ;
- Garantir o cumprimento de metas pré-estabelecidas ;
- Assegurar as rotinas de trabalho estabelecidas pela Continental;
- Elaborar planejamento para otimizar o trabalho e visitas de campo ;
- Participar em eventos pretendidos pela Continental e em parceria com clientes da Região;
- Elaboração de forecast de vendas pelos clientes para insumos para fabricação de pneus ;
- Promover ações de vendas para os seus clientes;
- Monitorar o fluxo de pedidos para adequado atendimento ao cliente ;
- Adequação dos Limites de Crédito do Cliente aos padrões estabelecidos ;
- Desenvolvedor técnico e comercial como equipe de vendas ;
- Relacionamento com clientes em diferentes Canais de Negócio , tais como: Auto Center, Concessionárias, Distribuidores, Supermercados, E-commerce.

โปรไฟล์ของคุณ

- Experiência prévia com vendas, consultoria;
- Conhecimento dos mercados automotivos leves (automóveis, SUVs e Vans) nos estados de Minas Gerais;
- Conhecer o aftermarket da Região;
- Competências em comunicação, relacionamento interpessoal e gestão do tempo ;
- Gestão baseada em dados e factos;
- Pacote Office (word, excel, power point...) nível intermediário ;
- Licenciatura em Vendas , Administração ou áreas afins ;
- Preferencialmente residente no Estado de Minas Gerais.

ข้อเสนอของเรา

Pronto para dirigir com a Continental? Dê o primeiro passo e preencha o



รหัสตำแหน่งงาน

**REF88914P**

สาขางาน

งานการตลาดและการขาย

ที่ตั้ง

**Jundiaí**

ระดับความเป็นผู้นำ

**Leading Self**

ความยืดหยุ่นในการทำงาน

ทำงานนอกสถานที่และที่บริษัท

นิติบุคคล

**Continental do Brasil Produtos Automotivos Ltda.**

formulário online.

เกี่ยวกับเรา

Continental, uma multinacional alemã que oferece soluções seguras, eficientes, inteligentes e acessíveis para veículos, máquinas, tráfego e transporte. Em 2020, gerou vendas de 37,7 mil milhões de euros e emprega atualmente cerca de 235 000 pessoas em 58 países e mercados. Em 2021, a empresa completa 150 anos.