

Pflichtpraktikum - Vertrieb / Sales - REF87454M

Ihre Aufgaben

Du bist auf der Suche nach einem spannenden Pflichtpraktikum, bei dem du dein im Studium erworbenes Wissen direkt anwenden kannst? Dann bist du bei uns genau richtig!

Ab Februar 2026 suchen wir dich zur Unterstützung unseres Teams im Bereich **Vertrieb / Sales** am Standort **Weißbach**. Das Praktikum sollte idealerweise eine Dauer von mindestens **5 Monaten** umfassen. Es besteht auch die Möglichkeit, einen Pflichtanteil mit einem freiwilligen studienbegleitenden Praktikum zu kombinieren.

Wir werden dich größtenteils **vor Ort in Weißbach** brauchen. Aber wir verstehen auch, dass es Tage gibt, an denen du lieber von zu Hause aus arbeiten möchtest. Daher finden wir gemeinsam eine Lösung, die für uns alle passt – **Remote-Arbeitszeiten** sind daher in Absprache mit deinem Vorgesetzten möglich.

Was erwartet dich eigentlich bei uns?

- Führe Marktrecherche & -analyse im Bereich Hospitality / Contract durch
- Unterstützte bei der Projektakquise im Bereich Architect Relations
- Du wirkst bei der Organisation von Kundenevents mit
- Du übernimmst verschiedene Aufgaben in Bezug auf unser CRM System (Customer Relationship Management)

Ihr Profil

Du fragst dich, ob du für das Pflichtpraktikum im Bereich **Sales/Vertrieb** geeignet bist? Hier sind wichtige Qualifikationen, die wir suchen:

- Du studierst im Bereich Wirtschaftswissenschaften, Wirtschaftsingenieurwesen oder einen vergleichbaren Studiengang
- Du solltest mit MS Office vertraut sein und gute Kenntnisse in den gängigen Programmen mitbringen
- Fließende Deutsch- und gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift sind für uns unbedingt notwendig

Neben diesen fachlichen Anforderungen suchen wir aber auch nach bestimmten Eigenschaften und Fähigkeiten:

- Du bist selbständig, zielorientiert und strukturiert und weißt, wie man effektiv arbeitet, ohne den Überblick zu verlieren
- Eine sehr gut ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit und Teamfähigkeit sind für uns besonders wichtig - schließlich müssen wir immer gemeinsam an Lösungen arbeiten

Bevor du deine Bewerbung abschickst, gibt es noch ein paar Dinge, an die du denken solltest: Wir benötigen deine aktuelle Immatrikulationsbescheinigung, eine Bestätigung deiner Hochschule



Job ID
REF87454M

Arbeitsbereich
Marketing & Vertrieb

Standort
Weißbach

Ansprechpartner
Tabea Gieseler

Rechtliche Einheit
Konrad Hornschuch AG

hinsichtlich deiner Ableistung eines Pflichtpraktikums und deinen aktuellen Notenspiegel, um deine Bewerbung bearbeiten zu können.

Wenn du nicht aus dem EU-Raum kommst, sende uns auch bitte deinen gültigen Aufenthaltstitel und deine Arbeitsgenehmigung inklusive Zusatzblatt zu.

Die Bewerbungen von schwerbehinderten Menschen sind willkommen.

Unser Angebot

Was wir bieten:

- Dein Einsatz bei uns wird **fair vergütet**: Wir wissen, dass deine Arbeit wertvoll ist und möchten sicherstellen, dass du angemessen entlohnt wirst
- Wir bieten dir **flexible Arbeitszeiten**, bei denen du die Möglichkeit hast, auch von zu Hause aus zu arbeiten, denn wir wissen, wie wichtig das Zusammenspiel von Privat- und Berufsleben ist
- Du wirst von unseren **erfahrenen Fachkräften** qualifiziert betreut, um dein fachliches Wissen und deine praktischen Fähigkeiten zu verbessern
- Falls du **Unterstützung** bei der **Wohnungssuche** benötigst, stehen wir dir gerne zur Seite.
- Wir sorgen für einen Arbeitsplatz, der deine Gesundheit fördert.
- Profitiere von einer Vielzahl an Rabatten und Ermäßigungen über unsere **Corporate Benefits** für verschiedene Marken, von Mode bis hin zu Freizeitaktivitäten oder Technikprodukten
- Nimm an unseren **Gesundheitskursen und Sportangeboten** teil.
- Tausche dich bei **regelmäßigen Events** mit deinen Kollegen über alle möglichen Themen aus.
- Als Mitarbeiterin oder Mitarbeiter hast du außerdem die Möglichkeit, ermäßigte Speisen in unseren **werkseigenen Kantinen** zu genießen

[Vielfalt, Inklusion und Zugehörigkeit](#) sind uns wichtig und machen uns als Unternehmen stark und erfolgreich. Wir bieten allen Chancengleichheit – unabhängig von Alter, Geschlecht, Nationalität, kultureller Herkunft, Behinderung, Religion, Weltanschauung oder sexueller Orientierung.

Sie wollen mit uns Gas geben? Starten Sie durch und bewerben Sie sich jetzt!

Über uns

Continental entwickelt wegweisende Technologien und Dienste für die nachhaltige und vernetzte Mobilität der Menschen und ihrer Güter. Das 1871 gegründete Technologieunternehmen bietet sichere, effiziente, intelligente und erschwingliche Lösungen für Fahrzeuge, Maschinen, Verkehr und Transport. Continental erzielte 2024 einen Umsatz von 39,7 Milliarden Euro und beschäftigt aktuell rund 190.000 Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter in 55 Ländern und Märkten.

Die Konrad Hornschuch AG gehört zur Business-Area Surface Solutions des Unternehmensbereichs ContiTech. Als Oberflächenspezialist produzieren und vermarkten wir Oberflächen aus Kunstleder, Folien und

beschichteten Geweben in den Segmenten Automotive, Living Solutions und Elastomer Coatings: Wir gestalten Fahrzeuginnenräume, sorgen für wohnliches Ambiente und bieten innovative Lösungen für die Druckindustrie. Mit rund 5.400 Beschäftigten ist die Business-Area Surface Solutions Teil des globalen Technologiekonzerns Continental. Der Standort Weißbach ist mit rund 1.100 Beschäftigten einer von 16 Standorten weltweit.