

Chargé de clientèle Commercial Specialty Tires (CST) H/F/N

Descrição da função

- Développer les ventes de pneumatiques CST (Commercial Specialty Tires), Pneus Manutention, Portuaire et Aéroportuaire et Génie Civil , produits et services associés auprès des revendeurs, concessionnaires, et utilisateurs sur son secteur.
- Créer de la valeur ajoutée pour les clients et pour Continental en utilisant les outils qualitatifs mis à disposition.

Principales responsabilités :

- Mettre en œuvre la politique commerciale de Continental France sur le secteur et assurer la promotion et la préconisation des produits du Groupe
- Animer les clients existants du secteur (revendeurs, concessionnaires)
- Assurer une prospection dynamique sur le secteur en coordination avec le responsable des ventes
- Réaliser les objectifs quantitatifs et qualitatifs fixés par l'entreprise. Proposer à sa hiérarchie puis mettre en œuvre les plans d'action adéquats
- Suivi des produits, expertise et gestion des réclamations clients en coopération avec le service après-ventes local (TCS) et central
- Utiliser à bon escient tous les outils mis à sa disposition
- Assurer la mise en place, la gestion et le suivi des contrats
- Remonter des informations qualifiées sur le marché, les concurrents, les performances produits
- Planifier, organiser ses visites, et rédiger ses comptes-rendus de visite
- Assurer la préconisation, promotion et formation sur les produits du Groupe auprès de la clientèle

Requisitos

Diplômes/ formations:

- ESC ou BAC + 2 Force de Vente /actions commerciales
- Expérience réussie dans la vente B2B environnement revendeurs, transporteurs et/ou pneumatique

Compétences:

- Bon discours Clients / Force de vente
- Esprit de persuasion, esprit d'équipe, réactivité, dynamisme, rigueur, initiative, autonomie, efficacité, sens de l'organisation et sourire
- La pratique de l'anglais est un plus

O que oferecemos

départements du secteur:

16,17,22,23,29,35,36,37,44,49,53,56,79,85,86 et 87



Identificação da vaga
REF85305X

Área funcional
Marketing and Sales

Local
Rennes

Nível de liderança
Leading Self

Modalidade de trabalho
Hybrid Job

Pessoa jurídica
Continental France SAS

6 raisons pour nous rejoindre*

#1 Nos collaborateurs, nos leaders : Nous recherchons des collaborateurs qui font preuve de créativité, qui sortent des sentiers battus et qui ont l'ambition de construire la mobilité du futur.

#2 Les challenges : notre leitmotiv ! Notre ambition : créer les technologies et solutions de demain autour de la mobilité du futur.

#3 L'innovation au cœur de nos priorités, au cœur de notre ADN.

#4 Nous conjugons travail, plaisir et esprit d'équipe. Ici, le travail et le plaisir ne sont pas incompatibles !

#5 Un potentiel de carrière et un potentiel international, facteur d'opportunité. Vous rejoignez un Groupe sans frontières où les opportunités sont multiples.

#6 We are flex, nous favorisons un environnement professionnel souple et modulable pour le bien-être de nos collaborateurs.

Continental favorise l'intégration de ses collaborateurs, prône la diversité et les accompagne dans leur évolution de carrière. Tous nos postes sont ouverts aux personnes en situation de handicap.

Prêt à prendre la route avec Continental ? Votre première étape : enregistrer votre profil sur notre site en ligne.

Quem somos

Continental développe des technologies et des services pionniers pour une mobilité durable et connectée des personnes et des marchandises. Cette entreprise technologique fondée en 1871 propose des solutions sûres, efficaces, intelligentes et abordables pour les véhicules, les machines, la circulation et le transport. En 2021, Continental a réalisé un chiffre d'affaires de 33,8 milliards d'euros et emploie actuellement plus de 190 000 personnes dans 58 pays et marchés. Le 8 octobre 2021, l'entreprise a fêté ses 150 ans d'existence.

Pour découvrir nos activités en quelques mots :

[Rubber Technologies]

- [Tires] La division pneumatiques développe et fabrique des produits haut de gamme et innovants pour tout type de véhicule (voitures de tourisme, poids lourds, motos, scooters, véhicules industriels).
- [ContiTech] Leader mondial de la technologie du caoutchouc et des plastiques pour l'industrie automobile, les produits alimentaires et l'ameublement.
- [BestDrive] Avec plus de 200 centres et 1 700 collaborateurs répartis sur toute la France, BestDrive a pour ambition de devenir le leader de l'entretien tous véhicules : voitures, camionnettes, 4x4 / SUV, deux-roues, poids lourds et véhicules industriels/agricoles.

[Automotive Technologies]

- Autonomous Mobility and Safety & Motion : dédiée aux technologies

modernes de sécurité active et passive ainsi que de dynamique de conduite.

- Architecture & Networking : dédiée à la visualisation et la gestion d'informations dans les véhicules.