

AM Sales Manager

หน้าที่ความรับผิดชอบในงานของคุณ

1. Lead quotation team to do New business acquisition, order intake
2. Define responsible customer/sales strategy and implementation
3. Responsible for commercial topics(price, delivery, sample, productivity, etc)
4. Sales planning at responsible customers.
5. Accountable receivable/ R&D reimbursement
6. Maintain good customer relationship

โปรไฟล์ของคุณ

1. Bachelor or above degree, Master degree is preferable.
2. Engineering background is preferable, ADAS knowledge/experience is a plus.
3. Excellent English language skills is a must, German or Japanese is a plus.
4. Fast learner, good communication, open to new things.
5. Skillful in MS office
6. 5 years or more work experience in global leading supplier company.
7. With good understanding on Chinese OEM and good customer relationship

ข้อเสนอของเรา

Ready to drive with Continental? Take the first step and fill in the online application.

เกี่ยวกับเรา

Continental Autonomous Mobility (Shanghai) Co., Ltd.



รหัสตำแหน่งงาน

REF85268Q

ที่ตั้ง

Jia Ding Qu

ระดับความเป็นผู้นำ

Leading Self

ความยืดหยุ่นในการทำงาน

ทำงานในบริษัท

นิติบุคคล

**Continental Autonomous
Mobility Co., Ltd.**