

## Key Account Manager Railway

### あなたの仕事内容

**ContiTech Industrial Solutions EMEA** sucht einen dynamischen und strategischen Key Account Manager Railway zur Verstärkung unseres Teams in Wiener Neudorf, Österreich. In dieser Schlüsselposition sind Sie für die Intensivierung und den Ausbau unserer Geschäftsbeziehungen mit Großkunden in der Bahnindustrie verantwortlich, treiben das Umsatzwachstum voran und pflegen langfristige Partnerschaften.

- Aufbau und Pflege enger Beziehungen zu unseren Zielkunden und wichtigen Entscheidungsträgern in der Railway-Industrie.
- Entwicklung und Implementierung strategischer Kundenpläne, um die Geschäftsbeziehungen langfristig und gezielt zu stärken.
- Identifizierung von Geschäftsmöglichkeiten und Ausbau unseres Lieferanteils bei führenden Railway-OEMs.
- Führen regelmäßiger Kundentreffen und Präsentationen, um unsere Lösungen vorzustellen und die Bedürfnisse der Kunden zu identifizieren.
- Arbeiten mit funktionsübergreifenden Teams, um die rechtzeitige Lieferung von Produkten und Dienstleistungen sicherzustellen.
- Analyse der Markttrends und Aktivitäten von Wettbewerbern.
- Verhandeln komplexer Verträge und Vereinbarungen.
- Berichtslegung der Geschäftszahlen (insb. Forecasts und Budgets).

### あなたのプロフィール

- Bachelor-Abschluss in Wirtschaft, Marketing oder einem verwandten Bereich.
- Mindestens 5 Jahre Erfahrung im Account Management oder Vertrieb, vorzugsweise in der Eisenbahnbranche (bspw. Technologien und Markttrends).
- Nachgewiesene Fähigkeit, strategische Kundenpläne zu entwickeln und auszuführen (insb. Erreichung von Verkaufszielen).
- Ausgezeichnete Verhandlungs-, Kommunikations- und Präsentationsfähigkeiten.
- Ausgeprägte Projektmanagementfähigkeiten.
- Beherrschung von CRM-Software.
- Fließende Beherrschung der deutschen und englischen Sprache ist erforderlich.
- Bereitschaft, bei Bedarf für Kundentreffen und Branchenveranstaltungen zu reisen.

### オファー

Gehalt von mind. 67.000 € brutto Jahresgehalt (inkl. variabler Vergütung) mit der Bereitschaft zur Überzahlung bei entsprechender einschlägiger Berufserfahrung und Qualifikation.  
Ein Dienstwagen wird Ihnen im Rahmen dieser Position zur Verfügung



ジョブID

**REF85201V**

勤務地

**Wiener Neudorf**

リーダーシップレベル

**Leading Self**

勤務に関する柔軟性

**Hybrid Job**

法的事項

**ContiTech Kautschuk- und  
Kunststoffvertriebsges. mbH**

gestellt.

Sie wollen mit uns Gas geben? Starten Sie durch und bewerben Sie sich jetzt!

## 会社概要

Continental entwickelt wegweisende Technologien und Dienstleistungen für die nachhaltige und vernetzte Mobilität von Menschen und ihren Gütern. Das 1871 gegründete Technologieunternehmen bietet sichere, effiziente, intelligente und bezahlbare Lösungen für Fahrzeuge, Maschinen, Verkehr und Transport. Im Jahr 2023 erzielte Continental einen Umsatz von 41,4 Milliarden Euro und beschäftigt derzeit rund 200.000 Mitarbeiter in 56 Ländern und Märkten.

Geleitet von der Vision, für den Kunden die erste Wahl für materialgetriebene Lösungen zu sein, konzentriert sich der Konzernbereich ContiTech auf Entwicklungskompetenz und Materialexpertise für Produkte und Systeme aus Kautschuk, Kunststoff, Metall und Gewebe. Diese können auch mit elektronischen Komponenten ausgestattet werden, um sie für individuelle Dienstleistungen funktional zu optimieren. Die industriellen Wachstumsfelder von ContiTech liegen vor allem in den Bereichen Energie, Landwirtschaft, Bau und Oberflächen. Darüber hinaus bedient ContiTech die Automobil- und Transportindustrie sowie den Schienenverkehr.