

Area Sales Manager Fleet Chiemgau (m/w/d) - REF84674H

Descrição da função

- Kontinuierliche Akquisition und Betreuung von Großkunden im gesamten Vertriebsgebiet, einschließlich Endverbrauchern, Filialunternehmen, Konzernzentralen und Tochtergesellschaften. Aufbau langfristiger Kundenbeziehungen mit Fokus auf die Vermarktung von Konzernprodukten.
- Durchführung und Auswertung von Fleetchecks sowie technische Betreuung der Kundenflotten in enger Abstimmung mit Continental.
- Regelmäßiges Marktpreismonitoring gemeinsam mit Continental zur Sicherstellung wettbewerbsfähiger Angebote.
- Kontrolle von Planungswerten, Deckungsbeiträgen und Umsatzentwicklungen zur Sicherstellung der Zielerreichung.
- Verantwortung für die Einhaltung von Kreditlimits sowie das Forderungsmanagement im zugewiesenen Kundenbereich.
- Sicherstellung der Zusammenarbeit mit Fachbereichen, Regionen und Zentralabteilungen durch kontinuierlichen Informationsaustausch.

Requisitos

- Abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung
- Erste Außendienstenerfahrung erwünscht
- Detaillierte Branchenkenntnisse wünschenswert
- Kunden- und serviceorientiertes Verhalten
- Verhandlungsgeschick und sicheres Auftreten beim Kunden
- Unternehmerisches Handeln, Durchsetzungsfähigkeit, Kommunikationsfähigkeit
- Strukturierte und organisatorische Fähigkeiten sowie ausgeprägte Teamfähigkeit
- Grundlegende EDV-Kenntnisse und Affinität für vielfältige EDV-Anwendungen
- Führerschein Klasse B

Die Bewerbungen von schwerbehinderten Menschen sind willkommen.

O que oferecemos

Bei uns erwartet Sie:

- Ein moderner Arbeitsplatz in der neuen Continental Unternehmenszentrale
- Flexible Arbeitszeiten
- Die Option des grenzüberschreitenden Arbeitens
- Sabbatical-Möglichkeiten
- Möglichkeiten der betrieblichen Altersvorsorge
- 30 Urlaubstage pro Jahr
- Urlaubsgeld/Jahresleistungen

[Vielfalt, Inklusion und Zugehörigkeit](#) sind uns wichtig und machen uns



Identificação da vaga
REF84674H

Área funcional
Marketing and Sales

Local
Traunstein

Nível de liderança
Leading Self

Modalidade de trabalho
Remote Job

Contato
Dana Brötje

Pessoa jurídica
Vergölst GmbH

als Unternehmen stark und erfolgreich. Wir bieten allen
Chancengleichheit - unabhängig von Alter, Geschlecht, Nationalität,
kultureller Herkunft, Behinderung, Religion, Weltanschauung oder
sexueller Orientierung.

#Jobdrehscheibe

Sie wollen mit uns Gas geben? Starten Sie durch und bewerben Sie sich
jetzt!

Quem somos

Mit einem Netzwerk von über 450 Standorten sichert Vergölst
bundesweit die Mobilität der Kund:innen. 1926 in Aachen gegründet, ist
der älteste Reifenfachhandel Deutschlands stetig gewachsen und hat
sich mittlerweile als Spezialist für Reifen und Autoservice-
Dienstleistungen etabliert. Seit 1974 ist Vergölst Teil des Continental
Konzerns. Heute erwirtschaften rund 1.900 Mitarbeiter in ganz
Deutschland einen jährlichen Umsatz von 330 Millionen Euro.