

## Asesor Comercial – Llantas de Camión (Atención a Flotas Directas) (sueldo base y comisiones) Jalisco

### 工作职责

Estamos buscando un dinámico Vendedor de Llantas para Camión para unirse a nuestro equipo en la Ciudad de México. En este puesto, será responsable de impulsar el crecimiento de las ventas y establecer relaciones sólidas con flota directa. ¿Qué harás en este rol?

- Desarrollar y ejecutar estrategias de ventas para expandir nuestro negocio de llantas para camión dentro del sector de flota directa.
- Alcanzar objetivos de ventas, volumen y recuperación de cartera.
- Prospeccionar clientes (flotas directas) y negociar acuerdos comerciales en la región asignada.
- Coordinar visitas a clientes, inspecciones de patios y entrevistas con tomadores de decisión.
- Administrar pedidos, entregas, liberación de crédito y servicio postventa.
- Colaborar con los equipos internos para garantizar la entrega puntual y la satisfacción del cliente.
- Participar activamente en procesos de cobranza: seguimiento, negociación, coordinación y recuperación de cartera vencida.
- Mantener registros precisos de las actividades de ventas, las interacciones con los clientes y los proyectos en curso en el sistema CRM (sales force)
- Promover e implementar soluciones digitales (ContiTools), capacitando y acompañando al cliente.
- Viajar dentro del territorio asignado para reunirse con clientes y asistir a eventos del sector

### 职位要求

- Bachillerato concluido o Licenciatura en Relaciones comerciales, Administración, Marketing o campo relacionado a ventas.
- Experiencia demostrada en ventas B2B, preferiblemente en la industria del llanta de camión.
- Sólidas habilidades de venta, prospección y negociación.
- Excelentes habilidades de comunicación e interpersonales para crear y mantener relaciones con los clientes.
- Conocimiento avanzado de llanta para camión, operaciones de flotas y tendencias del sector
- Dominio del software CRM (Sales Force).
- Dominio Paquete Microsoft Office (excel avanzado).
- Cartera mínima de 50 leads (pequeñas flotas con compra de 20 llantas mensuales, región céntrica, llantas tier 3)
- Disposición para viajar dentro del territorio asignado.
- Capacidad para analizar las necesidades de las flotas y ofrecer soluciones a medida.
- Habilidades de organización y gestión del tiempo.
- Adaptabilidad para trabajar en un entorno de ventas dinámico y de



职位号码

**REF81827D**

工作职能

市场营销与销售

所在地

**Ciudad Guzmán**

领导力级别

个人贡献者

工作场所灵活性

混合式办公

招聘专员

**Azael Terrones**

法律实体名称

**Continental Tire de México, S. de R.L. de C.V.**

ritmo rápido.

我们可以提供

En Continental estamos comprometidos con la construcción de un ecosistema incluyente y libre de discriminación en México, estos principios se encuentran asentados en nuestra filosofía y cultura corporativa. Por lo cual, queda totalmente prohibido solicitar prueba de embarazo o VIH comparte de nuestros procesos de selección. #LI-AT1At

Ready to drive with Continental? Take the first step and fill in the online application.

关于我们

Continental develops pioneering technologies and services for sustainable and connected mobility of people and their goods. Founded in 1871, the technology company offers safe, efficient, intelligent and affordable solutions for vehicles, machines, traffic and transportation. In 2022, Continental generated sales of €39.4 billion and currently employs around 200,000 people in 57 countries and markets.