Sales & Account Manager AMR (m/w/d) REF81425U

หน้าที่ความรับผิดชอบในงานของคุณ

Sie begeistern sich für zukunftsweisende Technologien und bringen vertriebliches Gespür mit? Dann bieten wir Ihnen die Möglichkeit, die Zukunft der Intralogistik aktiv mitzugestalten. Für unseren wachstumsstarken Geschäftsbereich Autonomous Mobile Robots (AMR) suchen wir eine engagierte Persönlichkeit (m/w/divers), die unsere innovativen Robotiklösungen kompetent im internationalen Marktumfeld vertritt. Werden Sie Teil des Continental Mobile Robots Teams und begleiten Sie unsere Kund:innen auf dem Weg zur automatisierten, intelligenten Materialflussgestaltung.

Die Tätigkeit umfasst folgende Aufgaben:

- Eigenverantwortliche Steuerung und Betreuung von internationalen Kundenprojekten im Bereich mobile Robotik
- Nachhaltiger Aufbau sowie proaktive Pflege strategischer Kundenbeziehungen im internationalen Umfeld
- Entwicklung erster Lösungskonzepte auf Basis des bestehenden Produktportfolios sowie Führung von kommerziellen Vertragsverhandlungen
- Aktive Mitgestaltung und Weiterentwicklung der Vertriebsstrategie unter Einbezug eigener Markterfahrung und kontinuierlicher Marktbeobachtung
- Sicherstellung eines professionellen und strukturierten Onboardings neuer Leads und Kund:innen
- Mitarbeit an der Optimierung interner Vertriebsprozesse, Dokumentationen und CRM-Systeme
- Erstellung belastbarer Sales Forecasts zur Entwicklung einer nachhaltigen Kundenpipeline

โปรไฟล์ของคุณ

- Abgeschlossenes Studium in Betriebswirtschaft, Wirtschaftsingenieurwesen, Ingenieurwesen oder einem vergleichbaren technischen oder wirtschaftlichen Studiengang
- Mehrjährige einschlägige Vertriebserfahrung, idealerweise im Bereich der mobilen Robotik, mit bestehendem Netzwerk in relevanten Branchen und Geschäftskontakten
- Stark ausgeprägtes technisches Interesse und Begeisterung für innovative Technologien, insbesondere im Bereich Robotik
- Nachweisbares Verhandlungsgeschick sowie eine strukturierte und zielgerichtete Herangehensweise bei der Kundenakquise und dem Ausbau von Kundenbeziehungen
- Hohes Maß an Kundenorientierung mit der Fähigkeit, individuelle Bedürfnisse präzise zu analysieren und maßgeschneiderte Lösungen zu entwickeln
- Ausgeprägte Kreativität und lösungsorientiertes Denken,

รหัสตำแหน่งงาน

REF81425U

สาขางาน

งานการตลาดและการขาย

ที่ตั้ง

Frankfurt am Main

ระดับความเป็นผู้นำ

Leading Self

ความยืดหยุ่นในการทำงาน

ทำงานนอกสถานที่และที่บริษัท

ชื่อผู้ติดต่อ

Anamarija Stanojevic

นิติบุคคล

Continental Automotive Technologies GmbH

insbesondere bei der Identifikation, Ansprache und Gewinnung potenzieller Kund:innen
- Fähigkeit zum eigenverantwortlichen Arbeiten sowie ein souveränes, authentisches und durchsetzungsstarkes Auftreten gegenüber Kund:innen und Partner:innen
- Verhandlungssichere Deutschkenntnisse sind erforderlich, gute bis sehr gute Englischkenntnisse sind wünschenswert
- Internationale Reisebereitschaft von ca. 30 %

Die Bewerbungen von schwerbehinderten Menschen sind willkommen.

ข้อเสนอของเรา

Continental Mobile Robots - Intralogistics

Wir wollen, dass es unseren Mitarbeitenden bei uns gut geht. Deshalb bieten wir Ihnen nicht nur eine spannende Tätigkeit in einem internationalen Technologiekonzern, sondern auch zahlreiche Zusatzleistungen wie zum Beispiel flexibles und mobiles Arbeiten, Sabbaticals sowie weitere Benefits.

Sie möchten mehr über unsere Zusatzleistungen erfahren? Klicken Sie hier und erfahren Sie mehr.

Sind Sie bereit, Ihre Karriere auf das nächste Level zu heben und Teil von etwas Großem zu werden? Bewerben Sie sich jetzt und werden Sie Teil von AUMOVIO, um gemeinsam mit uns die Mobilität der Zukunft zu gestalten!

เกี่ยวกับเรา

Der Continental-Unternehmensbereich Automotive befindet sich aktuell auf dem Weg in die Unabhängigkeit und soll im September 2025 als eigenständiges Unternehmen unter dem Namen AUMOVIO an die Börse gehen. Mit über ~93.000 Mitarbeitenden weltweit und einem Umsatz von ~20 Milliarden Euro stehen wir am Beginn einer spannenden neuen Ära.

AUMOVIO steht für hoch entwickelte Elektronikprodukte und moderne Mobilitätslösungen. Ergänzend zur starken Marktposition mit innovativen Sensorlösungen und Displays sowie technologisch führenden Brems- und Komfortsystemen, verfügt AUMOVIO über große Expertise bei Software, Architekturplattformen und Assistenzsystemen für den stark wachsenden Zukunftsmarkt software-definierter und autonomer Fahrzeuge. Unser Ziel ist es, die Mobilität der Zukunft sicher, begeisternd, vernetzt und autonom zu gestalten.