

Sales & Account Manager AMR (m/w/d) REF81425U

Descrição da função

Sie begeistern sich für zukunftsweisende Technologien und bringen vertriebliches Gespür mit? Dann bieten wir Ihnen die Möglichkeit, die Zukunft der Intralogistik aktiv mitzugestalten. Für unseren wachstumsstarken Geschäftsbereich Autonomous Mobile Robots (AMR) suchen wir eine engagierte Persönlichkeit (m/w/divers), die unsere innovativen Robotiklösungen kompetent im internationalen Marktumfeld vertritt. Werden Sie Teil des Continental Mobile Robots Teams und begleiten Sie unsere Kund:innen auf dem Weg zur automatisierten, intelligenten Materialflussgestaltung.

Die Tätigkeit umfasst folgende Aufgaben:

- Eigenverantwortliche Steuerung und Betreuung von internationalen Kundenprojekten im Bereich mobile Robotik
- Nachhaltiger Aufbau sowie proaktive Pflege strategischer Kundenbeziehungen im internationalen Umfeld
- Entwicklung erster Lösungskonzepte auf Basis des bestehenden Produktportfolios sowie Führung von kommerziellen Vertragsverhandlungen
- Aktive Mitgestaltung und Weiterentwicklung der Vertriebsstrategie unter Einbezug eigener Markterfahrung und kontinuierlicher Marktbeobachtung
- Sicherstellung eines professionellen und strukturierten Onboardings neuer Leads und Kund:innen
- Mitarbeit an der Optimierung interner Vertriebsprozesse, Dokumentationen und CRM-Systeme
- Erstellung belastbarer Sales Forecasts zur Entwicklung einer nachhaltigen Kundenpipeline

Requisitos

- Abgeschlossenes Studium in Betriebswirtschaft, Wirtschaftsingenieurwesen, Ingenieurwesen oder einem vergleichbaren technischen oder wirtschaftlichen Studiengang
- Mehrjährige einschlägige Vertriebserfahrung, idealerweise im Bereich der mobilen Robotik, mit bestehendem Netzwerk in relevanten Branchen und Geschäftskontakten
- Stark ausgeprägtes technisches Interesse und Begeisterung für innovative Technologien, insbesondere im Bereich Robotik
- Nachweisbares Verhandlungsgeschick sowie eine strukturierte und zielgerichtete Herangehensweise bei der Kundenakquise und dem Ausbau von Kundenbeziehungen
- Hohes Maß an Kundenorientierung mit der Fähigkeit, individuelle Bedürfnisse präzise zu analysieren und maßgeschneiderte Lösungen zu entwickeln
- Ausgeprägte Kreativität und lösungsorientiertes Denken, insbesondere bei der Identifikation, Ansprache und Gewinnung



Identificação da vaga
REF81425U

Área funcional
Marketing and Sales

Local
Frankfurt am Main

Nível de liderança
Leading Self

Modalidade de trabalho
Hybrid Job

Contato
Anamarija Stanojevic

Pessoa jurídica
Continental Automotive Technologies GmbH

potenzieller Kund:innen

- Fähigkeit zum eigenverantwortlichen Arbeiten sowie ein souveränes, authentisches und durchsetzungsstarkes Auftreten gegenüber Kund:innen und Partner:innen
- Verhandlungssichere Deutschkenntnisse sind erforderlich, gute bis sehr gute Englischkenntnisse sind wünschenswert
- Internationale Reisebereitschaft von ca. 30 %

Die Bewerbungen von schwerbehinderten Menschen sind willkommen.

O que oferecemos

[Continental Mobile Robots - Intralogistics](#)

Wir wollen, dass es unseren Mitarbeitenden bei uns gut geht. Deshalb bieten wir Ihnen nicht nur eine spannende Tätigkeit in einem internationalen Technologiekonzern, sondern auch zahlreiche Zusatzleistungen wie zum Beispiel flexibles und mobiles Arbeiten, Sabbaticals sowie weitere Benefits.

Sie möchten mehr über unsere Zusatzleistungen erfahren? Klicken Sie [hier](#) und erfahren Sie mehr.

[Vielfalt, Inklusion und Zugehörigkeit](#) sind uns wichtig und machen uns als Unternehmen stark und erfolgreich. Wir bieten allen Chancengleichheit - unabhängig von Alter, Geschlecht, Nationalität, kultureller Herkunft, Behinderung, Religion, Weltanschauung oder sexueller Orientierung.

#Jobdrehscheibe

Sie wollen mit uns Gas geben? Starten Sie durch und bewerben Sie sich jetzt!

Quem somos

Continental entwickelt wegweisende Technologien und Dienste für die nachhaltige und vernetzte Mobilität der Menschen und ihrer Güter. Das 1871 gegründete Technologieunternehmen bietet sichere, effiziente, intelligente und erschwingliche Lösungen für Fahrzeuge, Maschinen, Verkehr und Transport. Continental erzielte 2024 einen Umsatz von 39,7 Milliarden Euro und beschäftigt aktuell rund 190.000 Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter in 55 Ländern und Märkten.