

Praktikum - Sales & Strategy Automotive Businesses - REF80416K

Descrição da função

Hey, du bist auf der Suche nach einem spannenden Praktikum, bei dem du wertvolle Einblicke in die Welt des Sales gewinnen kannst? Dann haben wir genau das Richtige für dich!

Für den Bereich Architecture & Networking mit dem Schwerpunkt Sales & Strategy suchen wir für ca. 6 Monate Praktikanten (m/w/d) zur Unterstützung unseres Teams.

Starttermine: zwischen Juni und September 2025

Zu deinen Aufgaben gehören:

- Aktive Planung und inhaltliche Vorbereitung von Workshops
- Einbringung neuer Strategiekonzepte und Markt-Analysen
- Aufbereiten der Arbeitsergebnisse (engl.) mittels MS-Office
- Koordination der Planungsaufgaben von verschiedenen Standorten und Abteilungen
- Unterstützung bei der Erstellung eines Umsatz- und Strategieplans 2024-2028
- Unterstützung bei einer Cost Reduction Initiative
- Planung und Berichterstattung von Entwicklungsprojekten

Requisitos

Du fragst dich, ob du für das Praktikum im Bereich Sales geeignet bist? Hier sind wichtige Qualifikationen, die wir suchen:

- Du studierst im Bereich Wirtschaftsingenieurwesen, Betriebswirtschaft, oder einer vergleichbaren Studienrichtung, damit du grundlegende Aspekte unseres Aufgabenbereichs mitbringst
- Du solltest mit MS Office vertraut sein und gute Kenntnisse in den gängigen Programmen mitbringen
- Fließende Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift sind für uns unbedingt notwendig

Neben diesen fachlichen Anforderungen suchen wir aber auch nach bestimmten Eigenschaften und Fähigkeiten:

- Du bist eine Person mit hoher Einsatzbereitschaft, viel Eigeninitiative und einer schnellen Auffassungsgabe und kannst dich für viele Themen begeistern
- Kreativität und Flexibilität sind für dich selbstverständlich und helfen dir dabei, unkonventionelle Lösungen zu finden
- Du bist selbständig, zielorientiert und strukturiert und weißt, wie man effektiv arbeitet, ohne den Überblick zu verlieren
- Eine sehr gut ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit und Teamfähigkeit sind für uns besonders wichtig - schließlich müssen wir immer gemeinsam an Lösungen arbeiten



Identificação da vaga
REF80416K

Área funcional
Marketing and Sales

Local
Regensburg

Contato
Katharina Stangl

Pessoa jurídica
**Continental Automotive
Technologies GmbH**

Bevor du deine Bewerbung abschickst, gibt es noch ein paar Dinge, an die du denken solltest: Wir benötigen deine aktuelle Immatrikulationsbescheinigung und deinen aktuellen Notenspiegel sowie ggf. eine Bestätigung deiner Hochschule hinsichtlich Ableistung eines Pflichtpraktikums, um deine Bewerbung bearbeiten zu können.

Wenn du nicht aus dem EU-Raum kommst, sende uns auch bitte deinen gültigen Aufenthaltstitel und deine Arbeitsgenehmigung inklusive Zusatzblatt zu.

Die Bewerbungen von schwerbehinderten Menschen sind willkommen.

O que oferecemos

- **Zusammenarbeit** im Team und mit dem Abteilungsleiter
- Dich erwartet ein **engagiertes Coaching** nach dem Motto „Fordern und Fördern“
- Dein Einsatz bei uns wird **fair vergütet**: Wir wissen, dass deine Arbeit wertvoll ist und möchten sicherstellen, dass du angemessen entlohnt wirst
- Wir bieten dir **flexible Arbeitszeiten** mit hybriden Arbeitsmodellen, bei denen du die Möglichkeit hast, gelegentlich auch von zu Hause aus zu arbeiten, denn wir wissen, wie wichtig das Zusammenspiel von Privat- und Berufsleben ist
- Du wirst von unseren **erfahrenen Fachkräften** qualifiziert betreut, um dein fachliches Wissen und deine praktischen Fähigkeiten zu verbessern
- Profitiere von einer Vielzahl an Rabatten und Ermäßigungen über unsere **Corporate Benefits** für verschiedene Marken, von Mode bis hin zu Freizeitaktivitäten oder Technikprodukten
- Du hast die Möglichkeit an verschiedenen **Gesundheitskursen** teilzunehmen und kannst ein abwechslungsreiches **Sportangebot** wahrnehmen
- Nimm an regelmäßigen **Events für Studierende** teil, wie z.B. unseren Stammtisch, gemeinsame Mittagessen zum Netzwerken und austauschen oder lern die Stadt Regensburg bei einer Stadtführung kennen

Wenn du mehr über unseren Standort erfahren willst, besuche gerne unsere Standortseite für [Regensburg](#).

Wenn du dich in unserer Stelle wiederfindest und Lust hast, mit uns an spannenden Projekten zu arbeiten, dann bewirb dich jetzt und werde Teil unseres Teams!

[Vielfalt, Inklusion und Zugehörigkeit](#) sind uns wichtig und machen uns als Unternehmen stark und erfolgreich. Wir bieten allen Chancengleichheit - unabhängig von Alter, Geschlecht, Nationalität, kultureller Herkunft, Behinderung, Religion, Weltanschauung oder sexueller Orientierung.

Sie wollen mit uns Gas geben? Starten Sie durch und bewerben Sie sich jetzt!

Quem somos

Continental entwickelt wegweisende Technologien und Dienste für die nachhaltige und vernetzte Mobilität der Menschen und ihrer Güter. Das 1871 gegründete Technologieunternehmen bietet sichere, effiziente, intelligente und erschwingliche Lösungen für Fahrzeuge, Maschinen, Verkehr und Transport. Continental erzielte 2024 einen Umsatz von 39,7 Milliarden Euro und beschäftigt aktuell rund 190.000 Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter in 55 Ländern und Märkten.

Der Unternehmensbereich Automotive umfasst Technologien für passive Sicherheits-, Brems-, Fahrwerk- sowie Bewegungs- und Bewegungskontrollsysteme. Innovative Lösungen für das assistierte und automatisierte Fahren, Anzeige- und Bedientechnologien sowie Audio- oder Kameralösungen für den Innenraum gehören ebenso zum Portfolio wie intelligente Informations- und Kommunikationstechnik für Mobilitätsdienstleistungen für Flottenbetreiber und Nutzfahrzeughersteller. Umfassende Aktivitäten rund um Vernetzungstechnologien und Fahrzeugelektroniken bis hin zu Hochleistungscomputern ergänzen das Angebot.