

# Sales Coordinator / Vertriebsassistenz (m/w/divers) - befristet bis 31.03.2027 - REF75648G

## Descrição da função

Wir suchen Sie, einen **Sales Coordinator / Vertriebsassistenz (m/w/d)**, für unsere BA OESL am Standort Hann. Münden.

Zu Ihren Aufgaben gehören folgende Tätigkeiten:

- Durchführung von administrativen Vertriebsaktivitäten für das Segment Emission Reduction Solutions
- Aufbau und Pflege eines robusten Kundennetzwerks
- Erledigung bzw. Unterstützung von Vertriebsaufgaben in der Vorakquisitionsphase - einschließlich Angebotsprozess, Akquisition bis zum Auftragseingang
- Durchführung von vertrieb-administrativen Aktivitäten während des gesamten Produktlebenszyklus, wie Change Management, Änderungen von Vertragsbedingungen sowie Ersatzteilaktivitäten
- Analyse von Markttrends und Wettbewerbsinformationen
- Pflege von kundenbezogenen internen und externen Berichtstools (z.B. Kundenportale, Vertriebsdatenbanken)

## Requisitos

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung mit Berufserfahrung oder akademischer Abschluss in Betriebswirtschaft, Marketing oder einer ähnlichen Qualifikation
- Mehrere Jahre Erfahrung im Vertrieb oder technischen Bereichen in der Automobilbranche
- Gute Kommunikations- und Präsentationsfähigkeiten
- Kundenorientiertes Arbeiten
- Selbstorganisation
- Fähigkeit zur Arbeit in funktionsübergreifenden Teams
- Fließende Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Die Bewerbungen von schwerbehinderten Menschen sind willkommen.

## O que oferecemos

Das Wohl unserer Mitarbeitenden liegt uns am Herzen. Deshalb bieten wir spannende berufliche Perspektiven und unterstützen Sie bei einer ausgewogenen Work-Life-Balance durch Zusatzleistungen, wie:

- Fortbildungsmöglichkeiten
- Mobile und flexible Arbeitsmodelle
- Sabbaticals
- und noch vieles mehr...

Haben wir Sie neugierig gemacht? [Hier finden Sie weitere Infos.](#)



Identificação da vaga  
**REF75648G**

Área funcional  
**Marketing and Sales**

Local  
**Hann. Münden**

Nível de liderança  
**Leading Self**

Modalidade de trabalho  
**Hybrid Job**

Contato  
**Daniela Aman Mahani**

Pessoa jurídica  
**ContiTech MGW GmbH**

Sie wollen mit uns Gas geben? Starten Sie durch und bewerben Sie sich jetzt!

Sie wollen mit uns Gas geben? Starten Sie durch und bewerben Sie sich jetzt!

## **Quem somos**

Continental entwickelt wegweisende Technologien und Dienste für die nachhaltige und vernetzte Mobilität der Menschen und ihrer Güter. Das 1871 gegründete Technologieunternehmen bietet sichere, effiziente, intelligente und erschwingliche Lösungen für Fahrzeuge, Maschinen, Verkehr und Transport. Continental erzielte 2023 einen Umsatz von 41,4 Milliarden Euro und beschäftigt aktuell rund 200.000 Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter in 56 Ländern und Märkten.

Geleitet von der Vision, die erste Wahl der Kunden für materialgetriebene Lösungen zu sein, fokussiert sich der Unternehmensbereich ContiTech auf die Entwicklungs- und Werkstoffkompetenz für Produkte und Systeme aus Kautschuk, Kunststoff, Metall, sowie Gewebe. Diese können auch mit elektronischen Komponenten ausgestattet sein, um sie für individuelle Serviceleistungen funktional zu optimieren. Die industriellen Wachstumsfelder von ContiTech liegen vor allem in den Bereichen Energie-, Land-, Bauwirtschaft und Oberflächen. Zusätzlich bedient ContiTech die Automobil- und Transportindustrie sowie den Schienenverkehr.