

Administration des Ventes (m/f/diverse)

Ihre Aufgaben

Au sein d'une équipe internationale de coordination des ventes vous vous occuperez de clients automobiles opérant dans le monde entier. Vous serez l'interface directe entre les clients et nos services internes (production, logistique, développement de produits, planification des processus, achats, ...).

Vos tâches comprennent notamment :

- **Coordination et traitement des tâches commerciales :**

- Vérifier et corriger les commandes entrantes pour tous les contrats d'approvisionnement. Révision du contrat commercial.
 - Création de tous les profils de clients et des données nécessaires dans le système MRP (SAP en l'occurrence).
 - Garantir toutes les mesures nécessaires au traitement efficace des demandes, des livraisons d'échantillons, des créations de séries et des réclamations.
 - Suivre le volume et la ponctualité des livraisons et assurer les actions correctives dans le cadre des outils disponibles.
 - Traiter des opérations de crédit et de débit.
 - Etre en contact permanent avec le client pour coordonner les besoins à court et moyen termes, ainsi que l'acquisition de nouvelles commandes.
 - Contribuer à la planification des données de vente et de tarification sur une base client.
 - Créer et suivre les offres, y compris les prix.
- **Support des commerciaux à la mise en œuvre des objectifs de ventes, de chiffre d'affaires et de marge contributive définis pour les clients ou les régions de vente.**
 - **Coordination des projets clients dans le domaine commercial (revue de contrats, gestion des produits, gestion des rendez-vous).**
 - **Support et maintenance des portails clients**
 - **Collaboration au sein d'équipes et de projets internationaux et transversaux.**

Ihr Profil

Vous êtes titulaire d'un Bac+ 2 ans en études commerciales ou équivalent et avez acquis déjà une expérience dans ce domaine.



Job ID
REF75130G

Standort
Rennes

Leadership Level
Leading Self

Job Flexibilität
Hybrid Job

Rechtliche Einheit
ContiTech AVS France

- La connaissance de SAP dans l'environnement de vente est un avantage.
- Connaissance de MS Office.
- Maîtrise de l'anglais, tant à l'oral qu'à l'écrit.

Vous être reconnu pour vos compétences en communication, votre réactivité et votre capacité d'adaptation. Vos capacités de réflexion analytique, votre méthode de travail structurée et votre autonomie sont également vos points forts, ainsi que votre orientation clients. Vous saurez démontrer dans le cadre de vos expériences votre esprit d'équipe dans un environnement interculturel.

Unser Angebot

Intégré à un groupe international, le site CONTITECH de Rennes (35) est une entreprise à taille humaine.

Situé en bordure de la ville de Rennes, les accès en transport collectif sont facilités.

Un restaurant d'entreprise existe sur le site.

Notre entreprise participe à la cotisation mutuelle de ses salariés et aux frais de transport domicile/travail.

Prêt à prendre la route avec Continental ? Votre première étape : enregistrer votre profil sur notre site en ligne.

Über uns

Sous la bannière CONTINENTAL depuis avril 2019 et fort de près de 280 collaborateurs, l'entreprise **ContiTech AVS France** de Rennes est un équipementier automobile spécialisé en mécanique antivibratoire : conception et fabrication de dispositifs permettant d'atténuer le bruit et les vibrations des véhicules, d'améliorer leur tenue de route. Les matières premières utilisées sont principalement le caoutchouc et le plastique, mais également de composants métalliques ou en aluminium.

Aujourd'hui Contitech Avs fait parti du segment OESL du Groupe Continental ; ce segment regroupe 35 sites et 16 000 personnes à travers le monde et ses multiples activités sont orientées vers les marchés de l'automobile.