

Sales Trainee-Programm (m/w/d) bei der Vergölst GmbH im Großraum Ruhrgebiet - REF73148P

Descrição da função

Du hast Spaß an der Arbeit mit Kunden und suchst nach Möglichkeiten Dein Potential zu entfalten? Wir suchen nach talentierten Nachwuchskräften für unser Traineeprogramm im Vertrieb im Ruhrgebiet.

Um Deine Managementfähigkeiten gezielt zu entwickeln und verschiedene Perspektiven kennenzulernen, hast Du die Gelegenheit, innerhalb der 6-9 Monate des Trainee-

Programms eine intensive Einarbeitung in die Sales-Funktion zu bekommen.

Hierbei lernst Du unser Unternehmen intensiv kennen und steuerst / unterstützt strategische und vertriebsorientierte Projekte mit Deinem Trainee-Team. Erfahrene Führungskräfte unterstützen Dich bei den komplexen Themen als Mentoren und helfen Dir so, Deine Managementfähigkeiten zu fördern.

Nach erfolgreichem Abschluss des Programms gehst Du den nächsten Schritt in Richtung einer verantwortungsvollen Position im Vertrieb.

Was bietet Dir unser Trainee-Programm?

- Du erhältst durch eine strukturierte Einarbeitung einen umfassenden Einblick in unsere Vertriebsprozesse und die Kundenbetreuung
- Entwicklung Deiner Vertriebs-Skills und Managementfähigkeiten
- Entwicklung Deiner Persönlichkeit
- Möglichkeiten Dein Netzwerk zu relevanten Stakeholdern auszubauen

Requisitos

Dieses Profil bringst du mit:

- Du bist engagiert und motiviert
- Du hast ein abgeschlossenes wirtschaftliches / technisches Studium bzw. eine vergleichbare Ausbildung
- Berufserfahrung im Kunden-/ Vertriebsumfeld, idealerweise im Handel
- Gute Englischkenntnisse von Vorteil
- Bereitschaft innerhalb des Programms standortübergreifend zu arbeiten
- Flexibilität innerhalb der Region nach Abschluss des Programms bzgl. des Einsatzorts

Die Bewerbungen von schwerbehinderten Menschen sind willkommen.



Identificação da vaga
REF73148P

Área funcional
Trainee Initiatives

Local
Bochum

Nível de liderança
Leading Self

Modalidade de trabalho
Hybrid Job

Pessoa jurídica
Vergölst GmbH

O que oferecemos

- **Individuelle Entwicklungsplanung** basierend auf Ihren persönlichen Bedürfnissen und Zielen (z. B. Mentoring oder Schulungen)
- **Homeoffice** bis zu 2 Tage pro Woche (sofern Workshops usw. keine physische Anwesenheit erfordern)
- **Option**, bis zu 40 Tage pro Jahr aus anderen EU-Ländern zu arbeiten
- **13 Gehälter** pro Jahr
- **30 Tage Urlaub** pro Jahr
- **Möglichkeit**, einen Unterschied zu machen
- **Mitarbeiter rabatte**
- **Betriebliche Altersvorsorge** (und tarifliche Altersvorsorge)

Vernetzen Sie sich mit unserem Recruiter [Torben Schilke](#).

[Vielfalt, Inklusion und Zugehörigkeit](#) sind uns wichtig und machen uns als Unternehmen stark und erfolgreich. Wir bieten allen Chancengleichheit - unabhängig von Alter, Geschlecht, Nationalität, kultureller Herkunft, Behinderung, Religion, Weltanschauung oder sexueller Orientierung.

#Jobdrehscheibe

Ready to drive with Continental? Take the first step and fill in the online application.

Quem somos

Continental entwickelt wegweisende Technologien und Dienste für die nachhaltige und vernetzte Mobilität der Menschen und ihrer Güter. Das 1871 gegründete Technologieunternehmen bietet sichere, effiziente, intelligente und erschwingliche Lösungen für Fahrzeuge, Maschinen, Verkehr und Transport. Continental erzielte 2024 einen vorläufigen Umsatz von 39,7 Milliarden Euro und beschäftigt aktuell rund 190.000 Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter in 55 Ländern und Märkten.

Vergölst ist der älteste Reifenfachhandel Deutschlands und hat sich seit der Gründung 1926 zu einer der größten Dienstleistungsorganisationen für Reifen- und Autoservices entwickelt. Diese Erfolgsgeschichte möchten wir auch in Zukunft mit der tatkräftigen Unterstützung unserer Mitarbeiter*innen fortschreiben. Denn ihre Erfahrungen und ihr Können sind Grundpfeiler für den wirtschaftlichen Erfolg unseres Unternehmens. Starte jetzt durch und wechsele mit Vergölst auf die Überholspur!