Sales Trainee-Programm (m/w/d) bei Vergölst im Großraum Ulm/Augsburg - REF73147H

Your tasks

Du hast Spaß an der Arbeit mit Kunden und suchst nach Möglichkeiten, dein Potenzial zu entfalten? Wir suchen nach talentierten Nachwuchskräften für unser Traineeprogramm im Vertrieb in der Region Chiemgau.

Um deine Managementfähigkeiten gezielt zu entwickeln und verschiedene Perspektiven kennenzulernen, hast du die Gelegenheit, innerhalb der 6-9 Monate des Trainee-Programms eine intensive Einarbeitung in die Sales-Funktion zu bekommen. Hierbei lernst du unser Unternehmen intensiv kennen und steuerst / unterstützt strategische und vertriebsorientierte Projekte mit deinem Trainee-Team. Erfahrene Führungskräfte unterstützen dich bei den komplexen Themen als Mentoren und helfen dir so, deine Managementfähigkeiten zu fördern.

Nach erfolgreichem Abschluss des Programms gehst du den nächsten Schritt in Richtung einer verantwortungsvollen Position im Vertrieb.

Was bietet dir unser Traineeprogramm?

- Du erhältst durch eine strukturierte Einarbeitung einen umfassenden Einblick in unsere Vertriebsprozesse und die Kundenbetreuung
- Entwicklung deiner Vertriebs-Skills und Managementfähigkeiten
- Entwicklung deiner Persönlichkeit
- Möglichkeiten, dein Netzwerk zu relevanten Stakeholdern auszubauen

Your profile

- Du bist engagiert und motiviert
- Du hast ein abgeschlossenes wirtschaftliches / technisches Studium bzw. eine vergleichbare Ausbildung
- Berufserfahrung im Kunden-/ Vertriebsumfeld, idealerweise im Handel
- Gute Englischkenntnisse von Vorteil
- Bereitschaft, innerhalb des Programms standortübergreifend zu arbeiten
- Flexibilität innerhalb der Region nach Abschluss des Programms bzgl. des Einsatzorts

Die Bewerbungen von schwerbehinderten Menschen sind willkommen.

Our offer

- **Individuelle Entwicklungsplanung** basierend auf Ihren persönlichen

Job ID
REF73147H

Field of work
Trainee Initiatives

Location
Ulm

Leadership level
Leading Self

Job flexibility
Hybrid Job

Contact
Torben Schilke

Legal Entity
Vergölst GmbH

Bedürfnissen und Zielen (z. B. Mentoring oder Schulungen)
- **Homeoffice** bis zu 2 Tage pro Woche (sofern Workshops usw. keine physische Anwesenheit erfordern)
- **Option**, bis zu 40 Tage pro Jahr aus anderen EU-Ländern zu arbeiten
- **13 Gehälter** pro Jahr
- **30 Tage Urlaub** pro Jahr
- **Möglichkeit**, einen Unterschied zu machen
- **Mitarbeiterrabatte**
- **Betriebliche Altersvorsorge** (und tarifliche Altersvorsorge)

Vernetzen Sie sich mit unserem Recruiter Torben Schilke.

Vielfalt, Inklusion und Zugehörigkeit sind uns wichtig und machen uns als Unternehmen stark und erfolgreich. Wir bieten allen Chancengleichheit – unabhängig von Alter, Geschlecht, Nationalität, kultureller Herkunft, Behinderung, Religion, Weltanschauung oder sexueller Orientierung.

#Jobdrehscheibe

Ready to drive with Continental? Take the first step and fill in the online application.

About us

Continental entwickelt wegweisende Technologien und Dienste für die nachhaltige und vernetzte Mobilität der Menschen und ihrer Güter. Das 1871 gegründete Technologieunternehmen bietet sichere, effiziente, intelligente und erschwingliche Lösungen für Fahrzeuge, Maschinen, Verkehr und Transport. Continental erzielte 2023 einen Umsatz von 41,4 Milliarden Euro und beschäftigt aktuell rund 200.000 Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter in 56 Ländern und Märkten.

Vergölst ist der älteste Reifenfachhandel Deutschlands und hat sich seit der Gründung 1926 zu einer der größten Dienstleistungsorganisationen für Reifen- und Autoservices entwickelt. Diese Erfolgsgeschichte möchten wir auch in Zukunft mit der tatkräftigen Unterstützung unserer Mitarbeiter*innen fortschreiben. Denn ihre Erfahrungen und ihr Können sind Grundpfeiler für den wirtschaftlichen Erfolg unseres Unternehmens. Starte jetzt durch und wechsele mit Vergölst auf die Überholspur!