Account Manager LKW (m/w/d) - Niederösterreich Süd und Steiermark

あなたの仕事内容

- Betreuung zugewiesener B2B Kunden (commercial tires) vor Ort und intensive Kundenbeziehungspflege
- Identifizierung, Qualifizierung und Akquise von potenziellen Neukunden und Marktsegmenten (LKW-, Nutzfahrzeugreifen und Autoservicedienstleistungen)
- Repräsentation des Unternehmens gegenüber Kunden und Lieferanten unter Einbeziehung der Einkaufs- & Vertriebspolitik sowie der Unternehmensphilosophie
- Koordination der Vertriebsaktivitäten und enge Zusammenarbeit mit unseren Filialen
- Eigenständige Durchführung der Preis- & Liefer- bzw. Vertragsverhandlungen mit B2B Kunden
- Kontinuierliche Wettbewerbsbeobachtung und Marktanalyse
- Durchführung von Fuhrparkanalysen und Flotten-Checks
- Umsatz- und Ertragsverantwortung im zugeordneten Gebiet
- Erstellen von Forecast und Reportings sowie Dokumentation der Aktivitäten

あなたのプロフィール

- Abgeschlossene betriebswirtschaftliche oder technische Ausbildung
- Mehrjährige Berufserfahrung als Account Manager im automobilen Umfeld, bevorzugt mit Kenntnissen im Bereich Nutzfahrzeugreifen
- Ausgezeichnete kommunikative Fähigkeiten gepaart mit analytischem Denken und unternehmerischem Handeln
- Genaue und strukturierte Arbeitsweise mit pro-aktivem Engagement und eigenverantwortlicher Verkaufskompetenz
- Sehr gute Selbstorganisation durch einen genauen und vorausschauenden Arbeitsstil
- Selbstsicheres und offenes Auftreten
- IT-Kenntnisse (MS Office Programme, insbesondere Excel), CRM-Software
- Führerschein Klasse B

オファー

- Eine umfangreiche und spannende Aufgabe in einem dynamischen und ergebnisorientierten Arbeitsumfeld mit Raum für eigene Ideen
- zukunftssicherer Arbeitsplatz in einem konzenverbundenen Unternehmen (Continental)
- Flexible Arbeitszeiten im Homeoffice tageweise möglich
- ausgezeichnetes Betriebsklima und planbare Arbeitszeiten (Gleitzeit)
- hochwertige Arbeitsplatzausstattung und moderne Büros
- Sonderkonditionen für Mitarbeitende

ジョブID
REF66562Z

業務分野
マーケティング&セールス

勤務地
Wiener Neudorf

リーダーシップレベル
Leading Self

勤務に関する柔軟性
Hybrid Job

法的事項
BestDrive Austria GmbH

- Geboten wird ein Brutto-Monatsgehalt nach KV Handel mit Bereitschaft zur Überzahlung je nach Qualifikation und Berufserfahrung

Sie wollen mit uns Gas geben? Starten Sie durch und bewerben Sie sich jetzt!

会社概要

BestDrive Austria ist eine Tochtergesellschaft der Continental AG und betreibt unter den Namen BestDrive by Continental, Profi Reifen- und Autoservice sowie Reifen John ca. 55 Werkstätten österreichweit. Damit sind wir nicht nur der größte Reifenfachhändler Österreichs, sondern auch führender Anbieter im Bereich Autoservice für Privat- und Firmenkunden. Egal ob Reifen- oder Autoservices – wir stehen für erstklassige Qualität. Werden auch Sie jetzt Teil unseres Erfolgs-Teams und unterstützen Sie unsere Vertriebsmannschaft!