

Account Manager LKW (m/w/d) - Niederösterreich Süd und Steiermark

Vos activités

- Betreuung zugewiesener B2B Kunden (commercial tires) vor Ort und intensive Kundenbeziehungspflege
- Identifizierung, Qualifizierung und Akquise von potenziellen Neukunden und Marktsegmenten (LKW-, Nutzfahrzeugreifen und Autoservicedienstleistungen)
- Repräsentation des Unternehmens gegenüber Kunden und Lieferanten unter Einbeziehung der Einkaufs- & Vertriebspolitik sowie der Unternehmensphilosophie
- Koordination der Vertriebsaktivitäten und enge Zusammenarbeit mit unseren Filialen
- Eigenständige Durchführung der Preis- & Liefer- bzw. Vertragsverhandlungen mit B2B Kunden
- Kontinuierliche Wettbewerbsbeobachtung und Marktanalyse
- Durchführung von Fuhrparkanalysen und Flotten-Checks
- Umsatz- und Ertragsverantwortung im zugeordneten Gebiet
- Erstellen von Forecast und Reportings sowie Dokumentation der Aktivitäten



Référence
REF66562Z

Domaine fonctionnel
Marketing and Sales

Site
Wiener Neudorf

Niveau de leadership
Leading Self

Flexibilité du poste
Hybrid Job

Unité légale
BestDrive Austria GmbH

Votre profil

- Abgeschlossene betriebswirtschaftliche oder technische Ausbildung
- Mehrjährige Berufserfahrung als Account Manager im automobilen Umfeld, bevorzugt mit Kenntnissen im Bereich Nutzfahrzeugreifen
- Ausgezeichnete kommunikative Fähigkeiten gepaart mit analytischem Denken und unternehmerischem Handeln
- Genaue und strukturierte Arbeitsweise mit pro-aktivem Engagement und eigenverantwortlicher Verkaufskompetenz
- Sehr gute Selbstorganisation durch einen genauen und vorausschauenden Arbeitsstil
- Selbstsicheres und offenes Auftreten
- IT-Kenntnisse (MS Office Programme, insbesondere Excel), CRM-Software
- Führerschein Klasse B

Notre offre

- Eine umfangreiche und spannende Aufgabe in einem dynamischen und ergebnisorientierten Arbeitsumfeld mit Raum für eigene Ideen
- zukunftssicherer Arbeitsplatz in einem konzernverbundenen Unternehmen (Continental)
- Flexible Arbeitszeiten im Homeoffice tageweise möglich
- ausgezeichnetes Betriebsklima und planbare Arbeitszeiten (Gleitzeit)
- hochwertige Arbeitsplatzausstattung und moderne Büros
- Sonderkonditionen für Mitarbeitende

- Geboten wird ein Brutto-Monatsgehalt nach KV Handel mit Bereitschaft zur Überzahlung je nach Qualifikation und Berufserfahrung

Sie wollen mit uns Gas geben? Starten Sie durch und bewerben Sie sich jetzt!

A propos de nous

BestDrive Austria ist eine Tochtergesellschaft der Continental AG und betreibt unter den Namen BestDrive by Continental, Profi Reifen- und Autoservice sowie Reifen John ca. 55 Werkstätten österreichweit. Damit sind wir nicht nur der größte Reifenfachhändler Österreichs, sondern auch führender Anbieter im Bereich Autoservice für Privat- und Firmenkunden. Egal ob Reifen- oder Autoservices – wir stehen für erstklassige Qualität. Werden auch Sie jetzt Teil unseres Erfolgs-Teams und unterstützen Sie unsere Vertriebsmannschaft!