

## Account Manager LKW & PKW (m/w/d) - Südösterreich

### あなたの仕事内容

- Betreuung zugewiesener B2B Kunden vor Ort und intensive Kundenbeziehungspflege
- Identifizierung, Qualifizierung und Akquise von potenziellen Neukunden und Marktsegmenten (PKW-, Nutzfahrzeugreifen und Autoservicedienstleistungen)
- Repräsentation des Unternehmens gegenüber Kunden und Lieferanten unter Einbeziehung der Einkaufs- & Vertriebspolitik sowie der Unternehmensphilosophie
- Koordination der Vertriebsaktivitäten und enge Zusammenarbeit mit unseren Filialen
- Eigenständige Durchführung der Preis- & Liefer- bzw. Vertragsverhandlungen mit B2B Kunden
- Kontinuierliche Wettbewerbsbeobachtung und Marktanalyse
- Durchführung von Fuhrparkanalysen und Flotten-Checks
- Umsatz- und Ertragsverantwortung im zugeordneten Gebiet (Kärnten)
- Erstellen von Forecast und Reporting sowie Dokumentation der Aktivitäten

### あなたのプロフィール

- Abgeschlossene betriebswirtschaftliche oder technische Ausbildung
- Mehrjährige Berufserfahrung als Account Manager im automobilen Umfeld, bevorzugt mit Kenntnissen im Bereich Nutzfahrzeugreifen
- Ausgezeichnete kommunikative Fähigkeiten gepaart mit analytischem Denken und unternehmerischem Handeln
- Genaue und strukturierte Arbeitsweise mit pro-aktivem Engagement und eigenverantwortlicher Verkaufskompetenz
- Sehr gute Selbstorganisation durch einen genauen und vorausschauenden Arbeitsstil
- Selbstsicheres und offenes Auftreten
- IT-Kenntnisse (MS Office Programme, insbesondere Excel), CRM-Software
- Führerschein Klasse B

### オファー

- Eine umfangreiche und spannende Aufgabe in einem dynamischen und ergebnisorientierten Arbeitsumfeld mit Raum für eigene Ideen
- zukunftssicherer Arbeitsplatz in einem konzernverbundenen Unternehmen (Continental)
- Flexible Arbeitszeiten im Homeoffice tageweise möglich
- ausgezeichnetes Betriebsklima mit DU-Kultur und planbare Arbeitszeiten (Gleitzeit)
- hochwertige Arbeitsplatzausstattung und moderne Büros
- Sonderkonditionen für Mitarbeitende



ジョブID  
**REF66561H**

業務分野  
マーケティング&セールス

勤務地  
**Wiener Neudorf**

リーダーシップレベル  
**Leading Self**

勤務に関する柔軟性  
**Hybrid Job**

法的事項  
**BestDrive Austria GmbH**

- Geboten wird ein Brutto-Monatsgehalt nach KV Handel mit Bereitschaft zur Überzahlung je nach Qualifikation und Berufserfahrung

Sie wollen mit uns Gas geben? Starten Sie durch und bewerben Sie sich jetzt!

## 会社概要

BestDrive Austria ist eine Tochtergesellschaft der Continental AG und betreibt unter den Namen BestDrive by Continental, Profi Reifen- und Autoservice sowie Reifen John ca. 55 Werkstätten österreichweit. Damit sind wir nicht nur der größte Reifenfachhändler Österreichs, sondern auch führender Anbieter im Bereich Autoservice für Privat- und Firmenkunden. Egal ob Reifen- oder Autoservices – wir stehen für erstklassige Qualität. Werden auch Sie jetzt Teil unseres Erfolgs-Teams und unterstützen Sie unsere Vertriebsmannschaft im Süden Österreichs (Kärnten).