

Account Manager PKW (m/w/d) - Steiermark

Vos activités

- Betreuung zugewiesener B2B Kunden vor Ort und intensive Kundenbeziehungspflege
- Identifizierung, Qualifizierung und Akquise von potenziellen Neukunden und Marktsegmenten (PKW-Reifen und Autoservicedienstleistungen)
- Repräsentation des Unternehmens gegenüber Kunden und Lieferanten unter Einbeziehung der Einkaufs- & Vertriebspolitik sowie der Unternehmensphilosophie
- Koordination der Vertriebsaktivitäten und enge Zusammenarbeit mit unseren Filialen
- Eigenständige Durchführung der Preis- & Liefer- bzw. Vertragsverhandlungen mit B2B Kunden
- Kontinuierliche Wettbewerbsbeobachtung und Marktanalyse
- Durchführung von Fuhrparkanalysen und Flotten-Checks
- Umsatz- und Ertragsverantwortung im zugeordneten Gebiet (Steiermark)
- Erstellen von Forecast und Reporting sowie Dokumentation der Aktivitäten

Votre profil

- Abgeschlossene betriebswirtschaftliche oder technische Ausbildung
- Mehrjährige Berufserfahrung als Account Manager im automobilen Umfeld, bevorzugt mit Kenntnissen im Bereich Nutzfahrzeugreifen
- Ausgezeichnete kommunikative Fähigkeiten gepaart mit analytischem Denken und unternehmerischem Handeln
- Genaue und strukturierte Arbeitsweise mit pro-aktivem Engagement und eigenverantwortlicher Verkaufskompetenz
- Sehr gute Selbstorganisation durch einen genauen und vorausschauenden Arbeitsstil
- Selbstsicheres und offenes Auftreten
- IT-Kenntnisse (MS Office Programme, insbesondere Excel), CRM-Software
- Führerschein Klasse B

Notre offre

- Eine umfangreiche und spannende Aufgabe in einem dynamischen und ergebnisorientierten Arbeitsumfeld mit Raum für eigene Ideen
- zukunftssicherer Arbeitsplatz in einem konzernverbundenen Unternehmen (Continental)
- Flexible Arbeitszeiten im Homeoffice tageweise möglich
- ausgezeichnetes Betriebsklima mit DU-Kultur und planbare Arbeitszeiten (Gleitzeit)
- hochwertige Arbeitsplatzausstattung und moderne Büros
- Sonderkonditionen für Mitarbeitende



Référence
REF59929F

Domaine fonctionnel
Marketing and Sales

Site
Wiener Neudorf

Niveau de leadership
Leading Self

Flexibilité du poste
Hybrid Job

Unité légale
BestDrive Austria GmbH

- Geboten wird ein Brutto-Monatsgehalt nach KV Handel mit Bereitschaft zur Überzahlung je nach Qualifikation und Berufserfahrung
- Der Einsatzort bzw. die Gebietszuordnung ist u.a. vom Wohnort abhängig

Sie wollen mit uns Gas geben? Starten Sie durch und bewerben Sie sich jetzt!

A propos de nous

BestDrive Austria ist eine Tochtergesellschaft der Continental AG und betreibt unter den Namen BestDrive by Continental, Profi Reifen- und Autoservice sowie Reifen John ca. 55 Werkstätten österreichweit. Damit sind wir nicht nur der größte Reifenfachhändler Österreichs, sondern auch führender Anbieter im Bereich Autoservice für Privat- und Firmenkunden. Egal ob Reifen- oder Autoservices - wir stehen für erstklassige Qualität. Werden auch Sie jetzt Teil unseres Erfolgs-Teams!