

Promoteur (H/F/N) Réseau concessionnaires Alternance

Vos activités

Division Pneumatiques - Région Rhône Alpes

Localisation : Lyon

A partir de septembre 2024

Continental est présent sur le marché de la rechange constructeurs.

Les clients constructeurs possèdent des réseaux importants de concessionnaires (réseau primaire) et d'agents (réseau secondaire). Nous recherchons aujourd'hui des promoteurs pour accompagner notre développement en priorité, dans ce réseau secondaire (Renault, Stellantis, Ford), mais également dans le réseau primaire.

En tant qu'ambassadeur de la marque Continental, vous êtes responsable de la réalisation de 3 missions commerciales clés : La formation et l'Information des équipes client, le déploiement des campagnes d'animation commerciale et la contribution au suivi des demandes et des réclamations client.

Vis à vis des Vendeurs pièces de rechange :

- Former et informer les Vendeurs pièces de rechange sur les produits, les actions, les services
- Stimuler cette population en accord avec leurs responsables
- Effectuer des tournées accompagnées
- S'assurer du relais régulier des Vendeurs pièces de rechange auprès de leurs agents.

Vis à vis des Agents et des concessions :

- Prospector et fidéliser les Agents
- Présenter et déployer l'offre (produits, gamme, tarifs, actions sell-out, promotions, etc...)
- Répondre aux objections et résoudre les différents problèmes (approvisionnements, SAV, technique ...)
- Assurer un lien avec le management commercial
- Etre présent et intervenir lors des réunions Agents organisées par les concessionnaires
- Prendre des commandes
- Remonter les informations sur la concurrence

En fonction des besoins, d'autres missions pourront être confiées aux promoteurs.

Pour accomplir cette fonction, nous mettons à votre disposition un véhicule de société, un ordinateur portable, un téléphone et une imprimante.



Référence
REF55677M

Domaine fonctionnel
Marketing and Sales

Site
Lyon

Unité légale
Continental France SAS

Votre profil

- Vous avez un BTS MUC /Action commerciale
- Vous préparez une licence, un master 1 ou 2 en alternance dans le métier du développement commercial.
- Vous avez la faculté à communiquer et à convaincre tout type de public
- Vous êtes assertif, dynamique, enthousiaste.
- Vous travaillez avec rigueur, prenez des initiatives et disposez d'une bonne autonomie
- Permis B obligatoire

Notre offre

6 raisons pour nous rejoindre*

#1 Nos collaborateurs, nos leaders : Nous recherchons des collaborateurs qui font preuve de créativité, qui sortent des sentiers battus et qui ont l'ambition de construire la mobilité du futur.

#2 Les challenges : notre leitmotiv ! Notre ambition : créer les technologies et solutions de demain autour de la mobilité du futur.

#3 L'innovation au cœur de nos priorités, au cœur de notre ADN.

#4 Nous conjugons travail, plaisir et esprit d'équipe. Ici, le travail et le plaisir ne sont pas incompatibles !

#5 Un potentiel de carrière et un potentiel international, facteur d'opportunité. Vous rejoignez un Groupe sans frontières où les opportunités sont multiples.

#6 We are flex, nous favorisons un environnement professionnel souple et modulable pour le bien-être de nos collaborateurs.

Continental favorise l'intégration de ses collaborateurs, prône la diversité et les accompagne dans leur évolution de carrière. Tous nos postes sont ouverts aux personnes en situation de handicap.

Prêt à prendre la route avec Continental ? Votre première étape : enregistrer votre profil sur notre site en ligne.

A propos de nous

Continental développe des technologies et des services pionniers pour une mobilité durable et connectée des personnes et des marchandises. Cette entreprise technologique fondée en 1871 propose des solutions sûres, efficaces, intelligentes et abordables pour les véhicules, les machines, la circulation et le transport. En 2021, Continental a réalisé un chiffre d'affaires de 33,8 milliards d'euros et emploie actuellement plus de 190 000 personnes dans 58 pays et marchés. Le 8 octobre 2021, l'entreprise a fêté ses 150 ans d'existence.

Pour découvrir nos activités en quelques mots :

[Rubber Technologies]

- [Tires] La division pneumatiques développe et fabrique des produits haut de gamme et innovants pour tout type de véhicule (voitures de tourisme, poids lourds, motos, scooters, véhicules industriels).
- [ContiTech] Leader mondial de la technologie du caoutchouc et des plastiques pour l'industrie automobile, les produits alimentaires et l'ameublement.
- [BestDrive] Avec plus de 200 centres et 1 700 collaborateurs répartis sur toute la France, BestDrive a pour ambition de devenir le leader de l'entretien tous véhicules : voitures, camionnettes, 4x4 / SUV, deux-roues, poids lourds et véhicules industriels/agricoles.

[Automotive Technologies]

- Autonomous Mobility and Safety & Motion : dédiée aux technologies modernes de sécurité active et passive ainsi que de dynamique de conduite.
- Architecture & Networking : dédiée à la visualisation et la gestion d'informations dans les véhicules.