

TTSS - Especialista de Vendas Técnicas Comercial (Região Campo Grande/MS)

Descrição da função

Responsável pelas vendas (Pneus de Caminhão) com objetivo de aumentar a participação de mercado e garantir o crescimento rentável, oferecendo suporte aos revendedores e frotas (vendas diretas) em sua região de atuação.

- Acompanhar resultados de volume de vendas, resultado financeiro e campanhas mensalmente através de visitas constantes ao mercado
- Análise de abertura/fechamento de contas, análise técnica de produtos, reclamações de produto e todo acompanhamento técnico de pneus em revendas e frotas.
- Acompanhar e treinar a equipe de vendas dos revendedores e seus clientes finais.
- Acompanhar os pedidos dos revendedores para atingir as metas
- Analisar as necessidades de cada cliente, visando melhoria na qualidade e volume de compras
- Acompanhamento dos preços de mercado visando um melhor posicionamento e garantindo o equilíbrio entre volume de vendas x preços de venda.
- Acompanhar o processamento de solicitações e acompanhar os volumes e resultados mensais
- Elaborar propostas comerciais
- Acompanhamento constante dos clientes durante visitas e informações coletadas no mercado
- Solicitação/Acompanhamento de envio de documentos necessários para adequação do Limite de Crédito
- Planejar o limite de crédito de cada cliente, garantindo o crescimento desejado pela Continental em cada região
- Apoiar os revendedores com ações sob os padrões Continental
- Orientação sobre organização do PDV, bem como garantia do uso de materiais promocionais (quando necessário).
- Pesquisa de mercado
- Manter o departamento de preços da Continental informado sobre os preços



Identificação da vaga
REF55205T

Local
Jundiaí

Nível de liderança
Leading Self

Modalidade de trabalho
Hybrid Job

Pessoa jurídica
Continental do Brasil Produtos Automotivos Ltda.

- Trabalhar no feedback com os revendedores e equipe Continental.

Requisitos

- Conhecimento em pneus
- Conhecimento em sistemas informáticos (SAP, Office)
- Graduação concluída
- Capacidade de vendas
- Inglês (desejável)
- Experiência em vendas ou área profissional similar
- Posição orientada para resultados
- Capacidade de auto liderança
- Capacidade para lidar com aspectos internacionais da Conti

O que oferecemos

Deve residir na região de Campo Grande/MS

Pronto para dirigir com a Continental? Dê o primeiro passo e preencha o formulário online.

Quem somos

A Continental desenvolve tecnologias e serviços pioneiros para a mobilidade sustentável e conectada de pessoas e seus bens. Fundada em 1871, a empresa de tecnologia oferece soluções seguras, eficientes, inteligentes e acessíveis para veículos, máquinas, trânsito e transporte. Em 2023, a Continental gerou vendas de 41,4 mil milhões de euros e emprega atualmente cerca de 200.000 pessoas em 56 países e mercados.