

Chargé de clientèle (H/F/D)

Vos activités

* Développement des ventes et de la relation client :

- met en œuvre la politique commerciale sur son périmètre et établit son plan de tournée

(ciblage, interlocuteurs...),

- prospecte, développe et fidélise la clientèle,

- conseille et propose les prestations et autres services de l'entreprise,

- négocie avec le client les modalités du contrat de vente défini dans la politique commerciale

BestDrive et suit sa mise en œuvre.

• Gestion des ventes :

- prépare ses rendez-vous, sa documentation et ses devis,

- peut déclencher les interventions à effectuer suite au tour de parc,

- suit et analyse les résultats des ventes et propose des mesures correctives,

- suit le compte client et propose des nouveaux services / produits,

- suit l'encours et les règlements des clients.

• Gestion des relations avec les agences :

- informe le responsable d'agence sur le résultat des visites,

- met à jour les outils de reporting,

- communique des informations sur les clients croisés,

- remonte les informations sur la concurrence.

Votre profil

Bac +2 (exemples : DUT techniques de commercialisation, BTS négociation et relations clients,

BTS management des unités commerciales, CQP attaché commercial véhicules industriels, CQP

attaché commercial véhicules utilitaires).

- Une expérience professionnelle dans le domaine d'activités d'au moins 3 ou 4 ans.

Notre offre

Prêt à prendre la route avec Continental ? Votre première étape : enregistrer votre profil sur notre site en ligne.

A propos de nous

Continental développe des technologies et des services pionniers pour une mobilité durable et connectée des personnes et des marchandises. Cette entreprise technologique fondée en 1871 propose des solutions sûres, efficaces, intelligentes et abordables pour les véhicules, les machines, la circulation et le transport. En 2021, Continental a réalisé un chiffre d'affaires de 33,8 milliards d'euros et emploie actuellement plus



Référence
REF34946F

Site
La Farlède

Niveau de leadership
Leading Self

Flexibilité du poste
Hybrid Job

Unité légale
ContiTrade France

de 190 000 personnes dans 58 pays et marchés. Le 8 octobre 2021, l'entreprise a fêté ses 150 ans d'existence. Avec sa gamme de pneus de qualité supérieure pour voitures, camions, bus, deux roues et de pneus spéciaux, le secteur d'activité Tires est synonyme d'innovation en matière de technologie des pneus. Des produits et services intelligents concernant les pneus et la promotion de la durabilité complètent le portefeuille de produits. Tires propose aux revendeurs spécialisés et aux gestionnaires de flotte des systèmes de surveillance et gestion numériques des pneus ainsi que d'autres services afin de garantir la mobilité des flottes et d'accroître leur efficacité. Avec ses pneus, Continental contribue de manière significative à une mobilité sûre, efficace et respectueuse de l'environnement