

Programme de développement - Métier Chargé de clientèle (H/F/D)

Your tasks

Vous avez déjà travaillé dans une fonction commerciale ? Vous souhaitez booster votre carrière ? Vous êtes prêt à vous lancer dans l'aventure du management et développer votre potentiel ?

Saisissez l'opportunité !

Nous recherchons actuellement des candidats pour intégrer un parcours de développement unique au sein du département Commerce, en vue de former nos futurs responsables commerciaux.

Une formation complète:

Période d'intégration qui comporte une présentation du groupe, des formations corporate, des modules e-learning, une sensibilisation à la sécurité ainsi que des visites de sites/ d'usines

A la suite de cette intégration se succéderont des périodes d'immersion à divers postes sur une durée totale de 9 mois (commerce, agences, siège, équipes techniques...) et des formations (management, négociation, finance etc...)

La construction et présentation d'un projet à l'issue de la formation

Au terme de ces 9 mois, vous accédez à un poste de Chargé de clientèle dans l'entreprise

Your profile

Ce que nous recherchons chez nos candidats :

- Vous êtes énergique et motivé(e)
- Vous avez un diplôme d'études secondaires
- Vous justifiez de 3 années d'expérience en vente et avez envie de développer vos compétences managériales
- Vous êtes mobile
- Vous disposez de bases en anglais

Our offer

Prêt à prendre la route avec Continental ? Votre première étape : enregistrer votre profil sur notre site en ligne.

About us

QUI SOMMES-NOUS ?



Job ID
REF23027M

Location
Le Meux

Leadership level
Leading Self

Job flexibility
Hybrid Job

Legal Entity
ContiTrade France

Spécialiste du pneumatique, de l'entretien automobile et poids lourd, BestDrive compte aujourd'hui plus de 1500 collaborateurs au service de sa clientèle dans plus de 160 centres automobiles. Rejoignez une entreprise innovante, dynamique et experte dans le secteur de l'entretien de tous types de véhicules appartenant au Groupe Continental.

POURQUOI NOUS REJOINDRE ?

Grandir et réussir ensemble pour construire notre avenir commun.

Chez BestDrive nous avons à cœur de donner sa chance à tous les profils et d'accueillir chaque nouveau collaborateur avec une intégration personnalisée et bienveillante.

Rejoignez une entreprise éco-responsable où l'humain est au cœur du management. Notre culture d'entreprise repose sur des valeurs humaines fortes : confiance, esprit d'équipe, passion de gagner et liberté d'action.

Croissance, développement durable, digitalisation et implication de nos équipes sont les clés de notre stratégie d'entreprise.

C'est à travers la réussite et l'épanouissement de nos collaborateurs engagés, que se construit le succès de BestDrive auprès de nos clients. C'est pourquoi nous accompagnons chaque collaborateur dans le développement et l'acquisition de compétences dès leur prise de fonction.

Nous travaillons pour donner à nos équipes expertes des programmes de formation adaptés, leur permettant de grandir au sein de notre réseau tout en garantissant l'excellence opérationnelle à nos clients. Vous devenez ainsi acteur de votre évolution professionnelle.