

Especialista de Vendas Técnico Comercial (TTSS) - Piauí e/ou Maranhão

Descrição da função

- Responsabilidade pelas vendas no segmento de pneus para caminhões com o objetivo de aumentar o market share e garantir o crescimento rentável dos negócios, oferecendo suporte aos revendedores e frotas (vendas diretas); trabalhar em uma região definida (microrregiões/territórios: Vitória da Conquista-BA);
- Acompanhamento mensal dos resultados (estatísticas de vendas - Micro região x Cliente);
- Trabalhar com ações corretivas ou melhorias nos clientes que enfrentam desafios (volume de vendas, qualidade, resultado financeiro, organização do ponto de venda, etc.) através de visitas constantes aos clientes;
- Análise de abertura/fechamento de contas;
- Análise técnica de produto em concessionárias e frotas;
- Garantir documentação completa para abertura de conta;
- Contato com clientes finais em situações específicas (inadimplências, necessidades de documentação, etc.);
- Acompanhamento de pedidos de revenda para cumprimento de metas;
- Analisar as necessidades de cada cliente com o objetivo de melhorar a qualidade e o volume de compras;
- Monitorar os preços de mercado, a fim de ter um melhor posicionamento e garantir um equilíbrio entre os volumes de vendas e os preços de venda;
- Acompanhar o processo de solicitações e acompanhar os volumes e resultados do mês;
- Elaborar cartas comerciais;
- Monitorar constantemente os clientes durante as visitas e coletar informações de mercado;
- Solicitação/Acompanhamento de solicitações de documentos apresentados para ajustes de limite de crédito;
- Planejar o limite de crédito de cada cliente para garantir o crescimento desejado da Continental em cada região.

Requisitos

- Faça parte desta equipe de alta performance!
- Graduação em Administração, Negócios ou áreas afins;
 - Experiência com vendas ou áreas afins (habilidade com vendas);
 - Perfil com autogestão e cases de sucesso anteriores;
 - Conhecimento no mercado de pneus para caminhões;
 - Conhecimento em sistemas computacionais (SAP, Office);
 - Inglês desejável;
 - Deve residir na região de Piauí e/ou Maranhão e ter conhecimento na região (Pneus de Caminhão).

O que oferecemos



Identificação da vaga
REF12695F

Local
Jundiaí

Nível de liderança
Leading Self

Modalidade de trabalho
Hybrid Job

Pessoa jurídica
Continental do Brasil Produtos Automotivos Ltda.

Pronto para dirigir com a Continental? Dê o primeiro passo e preencha o formulário online.

Quem somos

A Continental desenvolve tecnologias e serviços pioneiros para a mobilidade sustentável e conectada das pessoas e dos seus bens. Fundada em 1871, a empresa de tecnologia fornece soluções seguras, eficientes, inteligentes e acessíveis para veículos, máquinas, tráfego e transporte. Em 2021, a Continental gerou vendas de € 33,8 bilhões e atualmente emprega mais de 190.000 pessoas em 58 países e mercados. Em 8 de outubro de 2021, a empresa comemorou seu 150º aniversário. Com seu portfólio premium da divisão de carros, caminhões, ônibus, veículos de duas rodas e pneus especiais, o setor de pneus do grupo oferece soluções inovadoras na área de tecnologia de pneus. Produtos e serviços inteligentes relacionados a pneus e à promoção da sustentabilidade completam o portfólio de produtos. Para concessionárias especializadas e gestores de frota, o setor de pneus oferece sistemas digitais de monitoramento e gestão de pneus, além de outros serviços, com o objetivo de garantir a operação das frotas e aumentar sua eficiência. Com os pneus fornecidos, a Continental contribui significativamente para uma mobilidade segura, eficiente e amiga do ambiente.

Pronto para dirigir com a Continental? Dê o primeiro passo e preencha o formulário online.