

Especialista de Vendas Técnico Comercial (TTSS) - Piauí e/ou Maranhão

Tus actividades

- Responsabilidade pelas vendas no segmento de pneus para caminhões com o objetivo de aumentar o market share e garantir o crescimento rentável dos negócios, oferecendo suporte aos revendedores e frotas (vendas diretas); trabalhar em uma região definida (microrregiões/territórios: Vitória da Conquista-BA);
- Acompanhamento mensal dos resultados (estatísticas de vendas - Micro região x Cliente);
- Trabalhar com ações corretivas ou melhorias nos clientes que enfrentam desafios (volume de vendas, qualidade, resultado financeiro, organização do ponto de venda, etc.) através de visitas constantes aos clientes;
- Análise de abertura/fechamento de contas;
- Análise técnica de produto em concessionárias e frotas;
- Garantir documentação completa para abertura de conta;
- Contato com clientes finais em situações específicas (inadimplências, necessidades de documentação, etc.);
- Acompanhamento de pedidos de revenda para cumprimento de metas;
- Analisar as necessidades de cada cliente com o objetivo de melhorar a qualidade e o volume de compras;
- Monitorar os preços de mercado, a fim de ter um melhor posicionamento e garantir um equilíbrio entre os volumes de vendas e os preços de venda;
- Acompanhar o processo de solicitações e acompanhar os volumes e resultados do mês;
- Elaborar cartas comerciais;
- Monitorar constantemente os clientes durante as visitas e coletar informações de mercado;
- Solicitação/Acompanhamento de solicitações de documentos apresentados para ajustes de limite de crédito;
- Planejar o limite de crédito de cada cliente para garantir o crescimento desejado da Continental em cada região.

Tu perfil

Faça parte desta equipe de alta performance!

- Graduação em Administração, Negócios ou áreas afins;
- Experiência com vendas ou áreas afins (habilidade com vendas);
- Perfil com autogestão e cases de sucesso anteriores;
- Conhecimento no mercado de pneus para caminhões;
- Conhecimento em sistemas computacionais (SAP, Office);
- Inglês desejável;
- Deve residir na região de Piauí e/ou Maranhão e ter conhecimento na região (Pneus de Caminhão).

Lo que ofrecemos



Job ID
REF12695F

Ubicación
Jundiai

Nivel de liderazgo
Leading Self

Flexibilidad laboral
Hybrid Job

Unidad jurídica
Continental do Brasil Produtos Automotivos Ltda.

Pronto para dirigir com a Continental? Dê o primeiro passo e preencha o formulário online.

Acerca de nosotros

A Continental desenvolve tecnologias e serviços pioneiros para a mobilidade sustentável e conectada das pessoas e dos seus bens. Fundada em 1871, a empresa de tecnologia fornece soluções seguras, eficientes, inteligentes e acessíveis para veículos, máquinas, tráfego e transporte. Em 2021, a Continental gerou vendas de € 33,8 bilhões e atualmente emprega mais de 190.000 pessoas em 58 países e mercados. Em 8 de outubro de 2021, a empresa comemorou seu 150º aniversário. Com seu portfólio premium da divisão de carros, caminhões, ônibus, veículos de duas rodas e pneus especiais, o setor de pneus do grupo oferece soluções inovadoras na área de tecnologia de pneus. Produtos e serviços inteligentes relacionados a pneus e à promoção da sustentabilidade completam o portfólio de produtos. Para concessionárias especializadas e gestores de frota, o setor de pneus oferece sistemas digitais de monitoramento e gestão de pneus, além de outros serviços, com o objetivo de garantir a operação das frotas e aumentar sua eficiência. Com os pneus fornecidos, a Continental contribui significativamente para uma mobilidade segura, eficiente e amiga do ambiente.

Pronto para dirigir com a Continental? Dê o primeiro passo e preencha o formulário online.