

Verkaufsinendienst (m/w/d)

หน้าที่ความรับผิดชอบในงานของคุณ

- Kompetente und serviceorientierte Kundenberatung
- Aktiver Verkauf unserer Dienstleistungen und Produkte
- Angebots- und Auftragsabwicklung inklusive Terminkoordination
- Übernahme sowie Verbuchung der Ware
- Eigenverantwortliche Reklamationsbearbeitung

โปรไฟล์ของคุณ

- Abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung in der KFZ-Branche
- Erfahrung in der Reifen- oder KFZ Branche wünschenswert
- Sicheres Auftreten sowie starke Kunden- und Verkaufsorientierung
- Technisches Verständnis und gute EDV-Kenntnisse
- Selbständige, eigenverantwortliche Arbeitsweise

ข้อเสนอของเรา

- Eine umfangreiche und spannende Aufgabe in einem dynamischen und ergebnisorientierten Arbeitsumfeld mit hoher Eigenverantwortung
- Einen sicheren Arbeitsplatz in einem internationalen Unternehmen
- Attraktive Aus- und Weiterbildungsmöglichkeiten
- Sonderkonditionen für Mitarbeitende
- Geboten wird ein Brutto-Monatsgehalt nach KV Handel mit Bereitschaft zur Überzahlung je nach Qualifikation und Berufserfahrung.

Sie wollen mit uns Gas geben? Starten Sie durch und bewerben Sie sich jetzt!

เกี่ยวกับเรา

ContiTrade Austria ist eine Tochtergesellschaft der Continental AG und betreibt unter den Namen Profi Reifen- und Autoservice, Reifen John sowie BestDrive by Continental über 60 Werkstätten österreichweit. Damit sind wir nicht nur der größte Reifenfachhändler Österreichs, sondern auch führender Anbieter im Bereich Autoservice für Privat- und Firmenkunden. Egal ob Reifen- oder Autoservices - wir stehen für erstklassige Qualität. Werden auch Sie jetzt Teil unseres Erfolgs-Teams!



รหัสตำแหน่งงาน

REF11686T

สาขางาน

งานการตลาดและการขาย

ที่ตั้ง

Wels

ระดับความเป็นผู้นำ

Leading Self

ความยืดหยุ่นในการทำงาน

ทำงานในบริษัท

ชื่อผู้ติดต่อ

HR Business Partner

นิติบุคคล

BestDrive Austria GmbH