

## Verkaufsinendienst (m/w/d)

### 담당 업무

- Kompetente und serviceorientierte Kundenberatung
- Aktiver Verkauf unserer Dienstleistungen und Produkte
- Angebots- und Auftragsabwicklung inklusive Terminkoordination
- Übernahme sowie Verbuchung der Ware
- Eigenverantwortliche Reklamationsbearbeitung

### 지원자 프로필

- Abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung in der KFZ-Branche
- Erfahrung in der Reifen- oder KFZ Branche wünschenswert
- Sicheres Auftreten sowie starke Kunden- und Verkaufsorientierung
- Technisches Verständnis und gute EDV-Kenntnisse
- Selbständige, eigenverantwortliche Arbeitsweise

### 채우 조건

- Eine umfangreiche und spannende Aufgabe in einem dynamischen und ergebnisorientierten Arbeitsumfeld mit hoher Eigenverantwortung
- Einen sicheren Arbeitsplatz in einem internationalen Unternehmen
- Attraktive Aus- und Weiterbildungsmöglichkeiten
- Sonderkonditionen für Mitarbeitende
- Geboten wird ein Brutto-Monatsgehalt nach KV Handel mit Bereitschaft zur Überzahlung je nach Qualifikation und Berufserfahrung.

Sie wollen mit uns Gas geben? Starten Sie durch und bewerben Sie sich jetzt!

### 기업 소개

ContiTrade Austria ist eine Tochtergesellschaft der Continental AG und betreibt unter den Namen Profi Reifen- und Autoservice, Reifen John sowie BestDrive by Continental über 60 Werkstätten österreichweit. Damit sind wir nicht nur der größte Reifenfachhändler Österreichs, sondern auch führender Anbieter im Bereich Autoservice für Privat- und Firmenkunden. Egal ob Reifen- oder Autoservices - wir stehen für erstklassige Qualität. Werden auch Sie jetzt Teil unseres Erfolgs-Teams!



직무-아이디  
**REF11686T**

모집 분야  
영업 마케팅

지사  
**Wels**

리더십 레벨  
**Leading Self**

근무 유형  
**Onsite Job**

이름  
**HR Business Partner**

법률 고지  
**BestDrive Austria GmbH**